

LIFE & BUSINESS

MAGAZINE DU GROUPE AKEO / N°10

SEM CROISIÈRE
MÉDITERRANÉE



EXPRIMEZ VOTRE TALENT AUTREMENT



Actus

Convention
Nationale à BERCY
Soutenons
L'Enfant Bleu

Ambition

La création
d'entreprise
sans risques

Zoom

Interview
Isabelle
DEBRÉ

GOLD ou SILVER

ON AIME LES
PAILLETTES
POUR LA FÊTE...



édito



LE MOT DE LA DIRECTION

En cette période bouleversée où l'on pressent de profondes réformes sociétales nécessaires pour retrouver l'envie et l'élan économique, les questions qui gravitent autour des règles, conditions et temps de travail sont au centre des débats.

Des changements sont en cours et nos schémas économiques sont, de ce fait, bousculés. Au sein d'AKEO, nous n'avons pas attendu pour agir et prendre notre vie professionnelle en main. Depuis maintenant plus de 15 ans, nous donnons la possibilité à chacun d'exprimer son talent au quotidien. Travailler autrement est dans notre culture, c'est même notre ADN !

Ne pas se sentir concerné par la réalité des conditions générales de travail serait pourtant une erreur. Nous vivons tous ensemble et la question de l'avenir professionnel concerne tout le monde. Force est de constater que notre modèle mettant en avant le travail et le statut d'indépendant est en train de montrer sa pertinence, répondant efficacement à la fois aux aspirations et attentes d'un grand nombre d'entre nous ainsi qu'aux nouvelles contraintes économiques liées à l'évolution inéluctable de notre monde.

Envisager le travail comme un élément fondamental de notre équilibre personnel est à mon sens la clef pour développer son envie de mieux faire. Se surpasser, viser l'excellence et concrétiser des objectifs choisis est une grande source d'épanouissement. Notre activité nous le permet. Elle nous oblige à puiser en nous pour améliorer nos performances, s'entourer et travailler collectivement pour mieux se dépasser individuellement.

Ce n'est pas cette période d'émulation post-olympique qui nous contredira. Nous pouvons aisément faire le parallèle entre les valeurs liées au monde du sport et celles de notre métier. La répétition de l'effort pour progresser, l'écoute de l'autre pour s'améliorer, la stimulation du groupe pour se transcender... Atteindre ses objectifs et se sentir profondément heureux !

Toutes ces notions sont portées comme des étendards quand un champion les prône, mais semblent beaucoup moins évidentes lorsque nous les appliquons au monde du travail... La similitude est pourtant évidente. Dans les deux cas, ne parlons-nous pas de « passion » ?

Toujours est-il que, dans ces périodes où le pessimisme ou la crainte peuvent vite prendre le dessus, être conscient du monde qui nous entoure ne doit pas nous paralyser mais, bien au contraire, nous donner des ailes pour contribuer au changement !

André-Pierre ALEXANDRE

André-Pierre Alexandre



04



12

S O M M A I R E

Actus

- 04 Agenda 2016-2017
- 06 Agenda Grands événements
- 08 Convention Nationale 2016
- 10 Récompense AKEO Cup
- 12 Université Emeraude 2016
- 14 Médias
- 16 Partenariat

Ambition

- 18 La distribution
- 20 La création d'entreprise
- 22 Meilleurs Conseillers

Reconnaissance

- 24 Portraits Saphir
- 28 Portraits Emeraude
- 30 Portraits Exécutif
- 32 Portraits Manager
- 36 Club AKEO Platine

Zoom

- 40 AKEO en images
- 42 Balade en France - Les Vosges
- 44 Interview Isabelle Debré

Shopping

- 46 Ça brille
- 48 Pour LUI
- 50 Cocooning
- 52 Cadeaux de Noël
- 54 Culture Business



18



20



44



52

AKEO - NOAO SA
49 rue Rouelle
75015 PARIS
Tél. : 02 32 77 27 87
www.akeo.fr
Réf : AF3145

Directeur de la publication
André-Pierre Alexandre

Directeur de la rédaction
Laure Denier

Rédaction - Photo
Laure Denier
Céline Gonzalez
Simon Cordevant

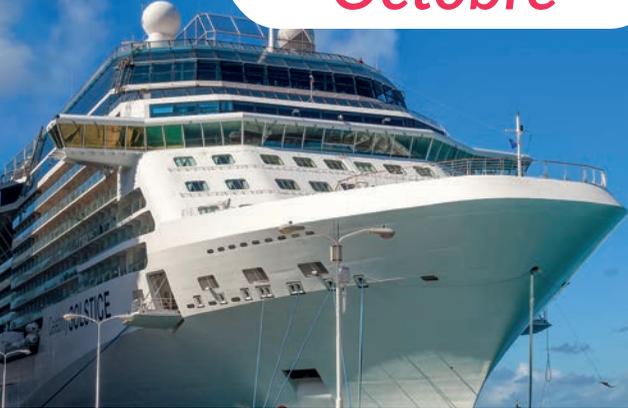
Conception Réalisation
Grizzli
Sarah Kügel
pour Grizzli

Imprimé
Semestriel
10 000 exemplaires

Distribution
Réseau AKEO

Agenda 2016 2017

Octobre



- ▲ Nouveaux catalogues Lingerie & Collants, Bijoux & Accessoires
- ▲ Animations Alimentation Intelligente, Senteurs, Ansimara, Eclipse, Parfums
- ▲ **Du 24 septembre au 9 octobre** : Tournée Nationale dans toute la France métropolitaine et Outre-Mer
- ▲ **Du 16 au 23** : SEM Croisière Méditerranée
- ▲ Gagnants Challenge AKEO Cup
- ▲ Gagnants Challenge Jardin Secret pour la collection AH 2016

Janvier



- ▲ Nouveautés Bien-être, Soins & Beauté
- ▲ **8 et 15** : Séminaires régionaux
- ▲ **21 et 22** : Séminaire des Leaders à Vichy

Novembre



- ▲ **13, 20 et 27** : Séminaires régionaux

Février



- ▲ **19 et 26** : Séminaires régionaux

Décembre



- ▲ Nouvel Additif Lingerie
- ▲ Promotions de Noël
- ▲ **4 et 11** : Séminaires régionaux
- ▲ **Du 26 décembre au 2 janvier** : Séjour Meilleurs Conseillers à Méribel
- ▲ **1^{er}** : Démarrage du Challenge Jardin Secret

- ▲ Nouveaux catalogues Lingerie & Collants, Bijoux & Accessoires
- ▲ Nouveau catalogue Entretien de la maison
- ▲ Animations Colorade, Alimentation Intelligente, La Bel'Lande, Éclipse
- ▲ **5 mars** : Séminaires régionaux
- ▲ **2 avril** : Convention Nationale AccorHôtels Arena
- ▲ Gagnants Challenge Jardin Secret pour la collection PE 2017
- ▲ **Du 1^{er} mars au 30 avril** : Challenge Isomarine

Mars-Avril



SEM Manager Croisière Méditerranée

"Love, Exciting and New, Come aboard, We're expecting you." En 30 ans, les croisières ont bien changé et ce n'est pas le Capitaine Stubing qui nous contredira...

Nous sommes ici sur la quintessence flottante du luxe où les salles de spectacle surplombent les piscines géantes, les discothèques rivalisent avec les restaurants gastronomiques pour combler vos folles soirées. Les escales d'un romantisme féérique vous feront découvrir le parc Güell et l'incroyable Sagrada Familia (Barcelone), l'immensité de La Seu au cœur de la ville natale de Rafael Nadal (Palma de Majorque), l'antique Colisée et la majestueuse Basilique Saint-Pierre de Rome, la douceur de vivre à l'italienne d'une des plus belles villes du monde qu'est Florence et l'ambiance typiquement méditerranéenne des plages de Savone. Marseille viendra clore ce périple extraordinaire où durant une semaine, l'automne aura les lumières d'un été indien. Travailler, échanger, apprendre de l'autre dans ces conditions est assurément une autre façon d'imaginer son activité professionnelle mais le slogan d'AKEO n'est-il pas : Vivre Autrement !



Octobre

Séjour Meilleurs Conseillers à Méribel

Juste après Noël, les Meilleurs Bâisseurs vont se laisser glisser vers une fin d'année riche en émotions !

La tête dans les étoiles après un SEM exceptionnel, c'est sur les pistes qu'il va falloir faire ses preuves. Les moins téméraires pourront se "contenter" du spa, des soins relaxants et du magnifique service qu'offre Le Chalet - Club Med privatisé par AKEO pour cette occasion. Des balades en raquettes, du ski de fond et bien entendu, des cours pour ceux qui en ressentent l'envie pourront aussi ponctuer ce séjour où l'amitié et le partage s'entrecroisent de façon si évidente. Chaque jour, une formation intensive composée d'échanges et de conseils viendra conclure la journée. Elle permettra une meilleure compréhension

de notre métier en abordant des thèmes riches et variés qui contribueront à la réussite de tous. Puis c'est en famille, pour ceux qui le souhaitent, que se prolongera la soirée. Cocktail et picanteries autour d'un feu de bois, discussions légères ou très profondes, enfants jouant aussi naturellement que la neige recouvre ces paysages d'altitude... Voilà à quoi ressemble le Séjour all inclusive d'une semaine des Meilleurs Conseillers à Méribel ! C'est donc entre amis que l'année 2017 débutera. Que chacun ferme les yeux, fasse ses vœux et nous ferons en sorte qu'ensemble... Ils se réalisent !

Décembre



Séminaire des Leaders à Vichy

Tous ceux qui ont déjà vécu le Séminaire des Leaders à Vichy savent qu'il y a "un avant" et "un après".

48 heures où l'échange et le partage deviennent le centre de ce programme de formation qui n'a pas son pareil dans l'année. L'engouement est palpable dès les premières minutes. Les plus beaux résultats du réseau se mêlent avec l'expérience des anciens et la fraîcheur des arrivants. Une émulsion imparable où tout le monde en ressort grandi, motivé et prêt à tout pour réaliser ses ambitions. C'est à Vichy que l'on peut rencontrer le meilleur des idées mises en place durant l'année et qui ont montré leur pertinence. Ceux qui prendront la parole transmettront ce qui a fait leur succès durant les précédents mois, toujours de manière

concrète, pratique et surtout duplicable. Un gala dans l'enceinte du magnifique Opéra de Vichy vous emmènera, après la première journée de formation intense, vers un spectacle unique puis à un dîner digne des soirées les plus prestigieuses. Préparez vos robes de princesses et vos smokings ajustés, nous vous déroulons le tapis rouge. Quoi de mieux que cette magnifique station thermale de Vichy pour se ressourcer et s'oxygéner l'esprit afin de commencer une année qui répondra sans aucun doute à toutes vos attentes professionnelles.

Janvier

Convention Nationale BERCY 2017

Pour nos 15 ans, vivre notre Convention Nationale à l'AccorHôtels Arena de Bercy était un objectif que nous avons atteint grâce à vous...



Pour les 15 ans d'AKEO, vivre la Convention Nationale à l'AccorHôtels Arena de Bercy était un objectif qui fut atteint en mars dernier ! Et quelle journée ! C'est donc tout naturellement que la prochaine session s'organise d'ores et déjà activement avec, comme seule ambition, de faire mieux dans ce lieu mythique ! Plus de gens conviés, plus de projets, plus de nouveautés et plus de show tout simplement.

La Convention Nationale est un moment clef de l'année car elle permet à chacun de recentrer son entreprise sur un projet commun. C'est aussi l'occasion de se rassembler, de ressentir la force d'une communauté d'entrepreneurs dynamiques et confiants en l'avenir... Baigner dans un nouvel état d'esprit, aller de l'avant dans une dynamique constructive qui nous fait dire ensemble : « OUI au changement ».

Cette journée extraordinaire est surtout une façon de montrer qu'avec AKEO, travailler autrement, c'est possible ! Le prochain rendez-vous sera le 2 avril 2017 ! Alors, à vos réservations si vous voulez avoir une chance de participer à ce séminaire hors norme !

Mars

BERCY 2016

CONVENTION NATIONALE



AKEO
vivre autrement



On vous l'avait promis et c'est chose faite !

La Convention Nationale à l'AccorHôtels Arena le 20 mars dernier à Bercy a été une folle journée. Au-delà des rencontres, ce fut un moment d'échanges intenses et de témoignages bouleversants. Le show était au rendez-vous avec le mime Elastic qui en déambulant dans la salle a provoqué des fous rires et des situations déroutantes. The Tribute to QUEEN a enflammé la scène. En fermant les yeux nous aurions pu croire au retour du grand Freddy Mercury et de ses compères, les riffs de guitares étaient ciselés et la voix tout simplement cristalline.

Puis la Convention démarre. Le Collège des Émeraude fait son entrée. André et Laure ferment le banc pendant que dans le noir, tous les écrans s'animent de portraits connus et reconnus. La tension monte et l'excitation se fait sentir. Bercy est un chaudron qui va bouillir durant 7 heures.

Les reconnaissances sont des moments très attendus, il est vrai que monter sur scène devant un public survitaminé de 8000 personnes est une chose qui arrive assez rarement. Il est évident que chacun ayant ce privilège savoure à sa juste mesure le moment présent.

David Bernard séduit par son état d'esprit. Philippe Dailey charme par sa prestance et sa sagesse. Isabelle Debré attire l'attention par sa connaissance de l'activité et François Fillon surprend l'assemblée en souhaitant très sincèrement un bon anniversaire au plus grand réseau de vente directe d'Europe : AKEO.

Cette année, Clémentine et Clément se mettent en scène pour vous présenter les nouveautés. Les portraits touchants de couples du réseau laissent bouche bée une bonne partie de la salle qui a pourtant l'habitude de s'exprimer très aisément. Des images magnifiques retraçant l'année des Temps Forts chez AKEO a motivé et boosté la totalité des entrepreneurs présents dans ce Bercy aux couleurs arc-en-ciel.

La journée était extraordinaire, mais c'était la moindre des choses que nous puissions faire pour vous, car une Convention Nationale n'arrive qu'une fois par an !!! Nous comptons donc sur votre présence le 2 avril 2017 pour passer un moment encore plus mémorable ! Épanouissez-vous et croyez en vos forces, car sans vous, AKEO ne serait pas cette merveilleuse aventure !



AKEO CUP

CONCERT ADÈLE ACCORHÔTELS ARENA



Il y a des soirées chargées en émotions fortes... Assister au concert d'Adèle - N°1 mondial des ventes d'albums - aurait pu être ce genre de moment, mais en réalité, c'était bien plus que cela !

En restant bouche bée devant son aisance vocale, la performance de ses musiciens et l'esthétisme de sa mise en scène, nous étions obligés d'avoir en tête que notre présence, ce soir-là, était la conséquence de l'annulation du concert de U2, suite aux horreurs du 13 novembre. Être ensemble, pour savourer cette soirée, prenait encore plus de sens.

Se retrouver avant le début du show entre amis lors d'un cocktail dînatoire, puis aller s'installer en place VIP pour profiter du concert, échanger nos frissons sur les mélodies d'un « Hello » ou autre « Skyfall », et enfin, clôturer cette soirée exceptionnelle autour d'un verre en fêtant la victoire de l'équipe de France de football avait un goût d'hymne à la joie et de plaisir d'être tous ensemble.

Cette soirée organisée spécialement pour les gagnants de l'AKEO Cup ainsi que les Emeraude et plus n'a pas pour but unique de vous faire aller plus loin dans la construction de vos réseaux... Elle vous sert aussi à vivre des moments magiques, des moments mérités, des moments qui donneront des ailes à votre entreprise !

Rendez-vous à la Tournée en octobre prochain pour découvrir les prochains gagnants !



UNIVERSITÉ ÉMERAUDE

C'est en plein cœur de la Sologne et sous un soleil radieux que 2100 Conseillers AKEO et leur famille, venus du monde entier, se sont réunis la semaine du 25 juillet à Center Parcs pour l'Université des Émeraude 2016.



La journée de lundi s'est déroulée au gré des installations des familles dans les 385 cottages réservés pour l'occasion, des premières baignades dans le Paradis Tropical, des balades à vélo... Pour s'achever avec les premiers rendez-vous dînatoires et retrouvailles des lignées, le tout dans une ambiance chaleureuse et conviviale.

Mardi marque la première journée de Séminaire dans une salle à l'extérieur du parc.

André-Pierre partage alors sa vision de l'entreprise d'ici 2023 : 1 milliard € de chiffre d'affaires, 500 familles qui auront alors gagné leur liberté financière et 10 000 familles qui vivront très confortablement. Il rappelle aussi que "semmer - cultiver - récolter" mène au succès ; adage qui sera démontré au cours de la journée au travers des témoignages de Conseillers devenus Émeraude et plus.

Une grande partie de la journée sera ensuite dédiée à la Distribution, partie animée par Michèle et Jean-Marc Plassard.

"Nous sommes nos choix" conclut Denis Stohr. "S'accorder cette pause à Center Parcs pour réfléchir à ses projets et développer une vision commune avec ses Associés... Il n'y a pas une minute à perdre d'ici jeudi !"

Je vous lance un défi : ayez l'audace de faire des choix qui vont changer votre existence.

Après une salve d'applaudissements et une salle surchauffée par l'énergie positive de cette première journée, la foule de Conseillers finit par se disperser en se remémorant ce leitmotiv : Vivre et Travailler Autrement avec AKEO.

Le mercredi est entièrement libre pour tous sauf pour les Managers qui se retrouvent en matinée pour faire le point sur les évolutions de l'entreprise et les projets en cours.

La deuxième partie de Séminaire reprend dès le jeudi. Elle permet de reconnaître les nouveaux Managers, particulièrement nombreux à être qualifiés depuis ce début d'année.

Un agenda riche de moments forts pour cette ultime session de formation dont l'apogée est marquée par la reconnaissance de Michèle et Jean-Marc Plassard en tant que nouveaux Émeraude ! L'émotion est alors à son comble.

L'Université des Émeraude arrive à son terme, déjà... Malgré l'heure tardive, personne ne pense à se quitter tellement l'ambiance est festive et conviviale ! Deux rendez-vous sont d'ores et déjà notés dans les agendas de chaque Conseiller : la Tournée Nationale en Métropole et Outre-mer, puis la Convention Nationale à Bercy le 2 avril prochain. Déjà plus de 4000 personnes s'y sont inscrites.

Tous les Conseillers repartent "boostés à bloc", la tête remplie de résolutions et de plans d'actions ! La puissance de la mobilisation, déjà bien amorcée, n'est pas prête de s'arrêter !



VU DANS LES MÉDIAS



ICI PARIS
Tirage : 470 735 ex.
2 018 000 lecteurs.



FEMME ACTUELLE
Tirage : 849 411 ex.
4 023 000 lecteurs.



PUBLIC
Tirage : 596 490 ex.
1 884 000 lecteurs.



TOUL EMPLOI
Magazine annuel spécialisé
emploi formation et carrière



IMPARTIAL
15 000 ex.
240 000 lecteurs.



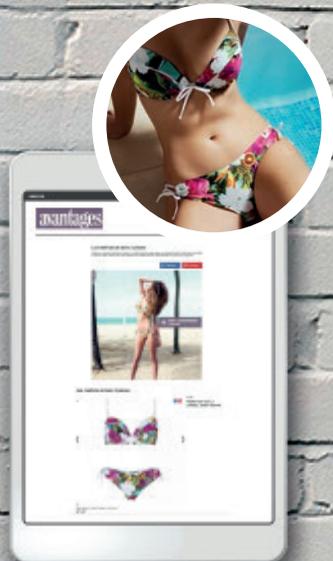
MARIE FRANCE.FR
Audience : 731 000
visiteurs/mois.



CITIZENSIDE.FR
Audience : 214 988
visiteurs/mois.



TELE 7 JOURS ED. RHÔNE ALPES
Tirage : 120 313 ex.
438 000 lecteurs.



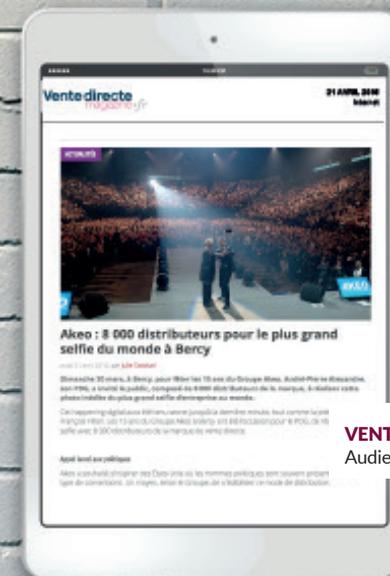
AVANTAGES.FR
Webzine du magazine
print. Audience :
113 215
visiteurs/mois.



MIDI LIBRE
Tirage : 163 473 ex.
800 000 lecteurs.



DOCTISSIMO.FR
Audience : 8 000 000
visiteurs/mois.



VENTE DIRECTE MAGAZINE.FR
Audience : 50 000 visiteurs/mois.



COSMOPOLITAN.FR
Audience :
3 803 839 visiteurs/mois



OPÉRATION COUP DE CŒUR POUR L'ENFANCE MALTRAITÉE !

AKEO soutient maintenant depuis plus de 6 ans la lutte menée par l'association L'ENFANT BLEU ENFANCE MALTRAITÉE !

UN NOUVEAU MODULE DE DON PLUS FACILE

Nous avons mis en place un tout nouveau module de don qui permet aux internautes d'effectuer leurs dons très facilement et en toute sécurité. Module qui, depuis décembre 2015, est directement lié au nouveau logiciel de gestion de notre base de données donateurs.

www.enfantbleu.org

397 TER rue de Vaugirard 75015 PARIS
Tel. : 0156566262 - Fax : 0156566263
enfantbleu@enfantbleu.org

« L'enfance devrait toujours être la plus belle période de la vie ! »



25 ans d'engagement

- 20 bénévoles et professionnels
- Agréée par le Ministère de la Jeunesse et des Sports, en sa qualité d'Association Nationale de Jeunesse et d'Éducation Populaire
- Agréée par la Préfecture de Paris en sa qualité d'oeuvre de bienfaisance
- Membre du COFRADE (Conseil français des Droits des Enfants)
- Membre du GIPEDE (Groupement d'Interêt Public Enfance en Danger)

L'enfant Bleu, chaque année, c'est :

- 2800 séances de thérapies
- 1000 rendez-vous juridiques
- 3800 élèves rencontrés dans le cadre de prévention dans les établissements scolaires
- 10 constitutions partie civile
- 1500 professionnels formés

Quoi de plus élégant que d'envoyer ses vœux sur une **JOLIE CARTE IMPRIMÉE EXCLUSIVE**, dessinée spécialement en faveur des enfants ? *

Réalisées généreusement par une illustratrice, ces cartes originales et inédites, produites en **SÉRIE LIMITÉE** sont à envoyer sans modération durant les fêtes de fin d'année !

Lot de 3 cartes avec enveloppes

Format à l'italienne :
210 x 100 mm
HU0012 / **10,00 €**

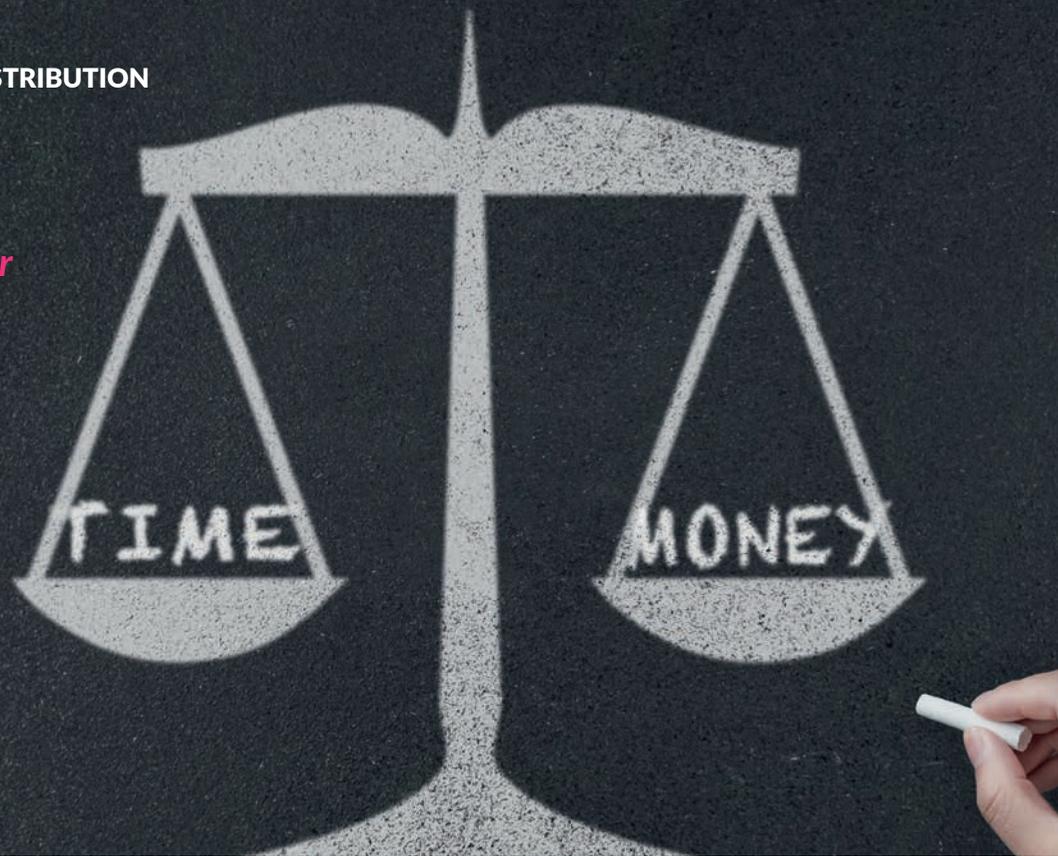
www.enfantbleu.org

397 Ter rue de Vaugirard 75015 PARIS
Tel. : 0156566262 - Fax : 0156566263
enfantbleu@enfantbleu.org

*L'intégralité des sommes récoltées (hors TVA) sera reversée à l'association.



À l'heure où nous cherchons à améliorer nos rythmes et qualité de vie en récupérant du temps, AKEO invente le travail à temps partiel, payé à plein temps !



Les exemples sont légions ! Nous comptons déjà des centaines de Conseillers pour qui l'animation de leur Clientèle représente entre 4h et 8h de temps passé par semaine (18h à 35h par mois) pour un revenu entre 500€ et 1000 € mensuel !
Des taux horaires que bien des cadres supérieurs n'arriveront jamais à atteindre !

"Nous choisissons nos horaires, nos clients, nous n'avons de compte à rendre qu'à nous-mêmes".

"Je peux m'organiser comme je veux entre ma Clientèle, ma famille et mes activités personnelles, maintenant que j'ai goûté à cette liberté et à ce confort d'activité, je ne pourrais plus revenir au système classique".

"Lorsque nous nous sommes lancés, nous avons d'abord testé les produits et voulu nous convaincre de leur rapport qualité-prix. Rien qu'avec la lessive Triplaxel, nous réalisons plus de 10 € d'économie par mois par rapport à notre ancienne lessive pour un meilleur résultat, plus de 120 € par an sur un seul produit... Forts de cette réalité, en quelques mois, nous avons monté notre Clientèle".

"J'apporte un service différent et de qualité à chacun de mes clients, je pense en premier lieu à leur intérêt avant de penser au mien...
Je me sens vraiment utile et reconnu".



Jordan & Mélissa HAUTEKEUR > Lignée Painsset



Métiers

Elle : Commerçante ambulante sur les marchés
Lui : Educateur sportif



Montant des commandes mensuelles

1610 €



Temps de distribution

4h30 / semaine
20h / mois



Revenus mensuels

Uniquement sur la distribution : 603 €



Taux horaire

30 €

Rachel JENFFER > Lignée Lembert



Métiers

AKEO à temps partiel



Montant des commandes mensuelles

2360 €



Temps de distribution

3h30 / semaine
15h / mois



Revenus mensuels

Uniquement sur la distribution : 725 €



Taux horaire

48 €



Éric & Virginie VALENZA > Lignée Devars



Métiers

Elle : Secrétaire de direction
Lui : Directeur logistique



Montant des commandes mensuelles

2200 €



Temps de distribution

5h30 / semaine
25h / mois



Revenus mensuels

Uniquement sur la distribution : 948 €



Taux horaire

38 €



AKEO

INVENTE

LA CRÉATION D'ENTREPRISE SANS RISQUES

ENTRETIEN AVEC DES ENTREPRENEURS DIFFÉRENTS TEDDY & KELLY CHARLIER

"Avoir rencontré ce concept entrepreneurial inédit et aujourd'hui, construire notre propre entreprise ! Et quelle entreprise ! Nous avons tous les avantages sans les inconvénients !"



Monter son projet personnel peut bel et bien être une réalité pour tous !

"Aujourd'hui, je peux concilier ma vie de mère de famille avec nos deux jeunes enfants et Teddy peut continuer à exercer son métier de professeur d'EPS.

Sans endettement, sans stress, à temps partiel, en moins de 4 ans, nous nous sommes retrouvés à la tête de notre entreprise qui génère maintenant plus de 2 millions d'euros de ventes annuelles sur lesquelles il nous reste 80 000 € de marge et de commissions !

Nous décidons nous-mêmes de nos horaires et des personnes avec lesquelles nous souhaitons travailler. Que ce soit nos Associés ou nos clients, nous avons la possibilité de choisir !

Notre entreprise est moderne et nomade ! Elle tient dans nos ordinateurs portables et dans nos smartphones. Où que nous soyons, dès que nous avons un accès internet, nous pouvons piloter toute notre entreprise à distance : passer nos commandes, créer ou gérer nos points de livraisons, suivre les commandes de nos Associés en temps réel, saisir et créer de nouveaux comptes clients ou nouveaux Conseillers, suivre nos indicateurs de croissance... AKEO met à notre disposition à prix coûtant de nombreux supports de communication pour présenter nos produits ainsi que notre concept d'entreprise tels que vidéos, magazines, catalogues... Tous les outils nécessaires à l'apprentissage de ce nouveau métier sont à portée de main.

Avec AKEO, nous avons rejoint une communauté grandissante de plus de 500 entrepreneurs indépendants qui se stimulent les uns les autres, à travers les différentes conventions,

voyages ou séminaires !

Toutes les bonnes expériences ou les erreurs des uns profitent aux autres. Nous bénéficions de tous les avantages de l'indépendance totale mais aussi de tous les avantages d'un grand groupe et d'une grande entreprise où tout le monde cherche à s'entraider et à développer une relation exceptionnelle avec ses clients et ses Associés ! Pourquoi ? Parce qu'il n'y a aucune raison de faire autrement ! Nous ne sommes plus soumis à une hiérarchie, on ne se bat pas pour une place ou pour le poste d'un autre... Tout cet état d'esprit est dépassé.

À l'inverse, pour progresser, nous devons aider nos Associés à, eux aussi, monter leur propre entreprise !

Plus ils réussiront, plus notre réseau s'en trouvera renforcé ! Nos Associés peuvent même gagner plus d'argent que nous, cela serait encore plus intéressant pour nous !

De pareilles règles du jeu ne peuvent qu'induire un véritable esprit d'équipe et d'entraide... Trop beau pour être vrai diront certains !

Pour notre part, en 4 ans d'expérience, nous avons constaté que tous ceux qui s'y mettent sérieusement, en se formant et en agissant, obtiennent des résultats à la hauteur de leur travail et de leur engagement ! Et d'ailleurs, certains de nos Associés pourraient bien nous dépasser..."

149 €

Investissement de départ

Location de locaux professionnels :

inutile

Stock immobilisé :

inexistant

Risque d'impayés :

inexistant

Charges salariales :

aucune

Temps travaillé par semaine

20h/chacun

Bénéfices

dès les premiers mois début 2012

Potentiel de développement :

illimité

+ de 50%

Croissance annuelle



Les 25 Meilleurs Conseillers AKEO

Ce classement met en avant les Meilleurs Bâtisseurs de Réseaux des 12 derniers mois parmi les 5000 Conseillers actifs AKEO.

Est pris en compte le nombre de nouveaux Conseillers que vous avez démarrés directement (en largeur) ou qui ont démarré dans votre équipe (en profondeur) et pour lesquels vous avez réalisé le rendez-vous de complément d'informations (le suivi) ainsi que l'accompagnement de ces personnes à travers les ventes qu'ils réalisent chaque mois à partir du mois qui suit leur démarrage.

Sachez que c'est possible pour vous de faire partie de ce classement !

La totalité de ces 25 Conseillers a démarré son entreprise avec AKEO exactement comme vous, pour certains d'entre eux comme Michaël et Clotilde Ponsard, il y a à peine 2 ans ! La quasi totalité d'entre eux exerce un métier à côté, parfois très prenant, comme Alain Pugnet qui est cardiologue dans le sud-est ou encore Eric et Laurinda Mary qui travaillent 70 heures par semaine dans leur entreprise de rénovation du cuir.

Ils utilisent la même méthode AKEO que VOUS...

Bien évidemment, il faut apprendre, puis passer à l'action sans attendre d'être parfaitement au point car le moyen le plus sûr d'être performant est de passer à l'action avec régularité.

Rudolph et Sabrina Marimoutou ont démarré, grâce à leurs présentations et suivis, 7 nouveaux Associés en moyenne tous les mois, au cours des 12 derniers mois. Aujourd'hui, ces 84 nouveaux Associés génèrent plus de 35 000€ de commandes mensuellement ! Ce résultat est le fruit de plusieurs années de formation assidue. Rudolph, en plus de son métier d'instituteur, fait 2 à 4 présentations toutes les semaines. En plus d'être maître d'école, il est devenu maître en présentations du concept, en rendez-vous de compléments d'informations, en accompagnement des nouveaux pour l'inauguration de leur Boutique, la mise en place de leur Clientèle et de leur réseau. "Depuis le séminaire des Leaders à Vichy en janvier 2014, nous avons pris la décision d'être dans le Club Bâtisseurs tous les mois, d'en faire une obligation

comme pour la clientèle avec le Club AKEO ! Au début, nous démarrions des nouveaux Conseillers mais nous n'étions pas efficaces dans notre accompagnement. Mais on apprend de ses erreurs, en étant confrontés aux obstacles. Les conseils de la lignée et des leaders ont pris une autre signification. Notamment lors du séminaire des Meilleurs Bâtisseurs de Réseaux fin décembre 2015 à Méribel, nous avons trouvé plusieurs pistes d'amélioration pour mieux suivre nos nouveaux Associés, même ceux qui réalisent de petits chiffres et ça a donné d'excellents résultats. Entre juin 2015 et juin 2016, nous sommes passés de 35 000VB à plus de 70 000VB avec une dynamique de groupe comme nous ne l'avions jamais connue !"

Il est aussi possible de faire partie de ce prestigieux classement en ayant démarré moins de 2 nouveaux Conseillers par mois, au cours des 12 derniers mois. C'est le cas d'Eric et Virginie Valenza, qui eux, ont la meilleure moyenne de ventes pour leurs 21 nouveaux Conseillers qui sont en moyenne à 366VB par mois. « Nous n'arrivons pas encore à être qualifiés dans le Club Bâtisseurs tous les mois mais nous progressons ! Yoan et Ophélie Devars, nos Managers Exécutif, nous rassurent en témoignant qu'il leur a fallu plus d'un an d'actions régulières sur la construction de leur réseau avant d'arriver à avoir au moins 5 nouveaux Conseillers tous les mois. N'empêche que pendant qu'ils étaient en train d'acquérir cette compétence et de "ne pas y arriver", ils sont passés à plus de 10 000VB et comme c'est aussi ce qui nous est arrivé cette année, nous nous disons que nous sommes sur le bon chemin ! Bien évidemment, nos bons résultats en Clientèle (plus de 3000€ de commandes en moyenne par mois, 1800VB par mois sur les 12 derniers mois) nous aident énormément pour accompagner nos nouveaux Conseillers et pour élargir notre liste de noms !".

Il est motivant de constater que n'importe lequel d'entre nous, quels que soient notre âge, notre niveau d'études, notre manque de temps, à condition d'agir avec constance et pertinence sur la construction de notre réseau et de notre Clientèle, nous pouvons atteindre les plus hauts niveaux ou même des niveaux intermédiaires déjà très motivants, avant même de maîtriser totalement toutes les compétences.

Rendez-vous dans le prochain classement !



1. Rudolph et Sabrina MARIMOUTOU
Lignée ALEXANDRE
86 x 245 = 21070VB



2. Damien et Sylvie BALLAND
Lignée FOGAROLO
62 x 219 = 13578VB



3. Eric et Valérie BEAUVOIR
Lignée ALEXANDRE
68 x 183 = 12444VB



4. Romain et Isabelle MAGRON
Lignée BALLAND
76 x 159 = 12084VB



5. Romain et Charlene VITRY
Lignée PLASSARD
58 x 191 = 11078VB



6. Olivier et Nathalie PERROTEY
Lignée MAGRON
50 x 217 = 10850VB



7. Jean-Marc et Michèle PLASSARD
Lignée MARION
46 x 227 = 10442VB



8. Joël et Myriam LEMBERT
Lignée BERG
52 x 198 = 10296VB



9. Samuel et Nathalie BIGOT
Lignée MARY
35 x 279 = 9765VB



10. Yoan et Ophélie DEVARS
Lignée CHARLIER
59 x 161 = 9499VB



11. Dominique et Esther CAPRE
Lignée AME
68 x 135 = 9180VB



12. Eric et Marie-Joséphine FLORENTIN
Lignée MARIMOUTOU
60 x 150 = 9000VB



13. Jean-Michel et Lydie-Roseline REGIS
Lignée MARIMOUTOU
27 x 322 = 8694VB



14. Jean-Christophe et Florence HERBIVO
Lignée LEMBERT
40 x 213 = 8520VB



15. Michaël et Clotilde PONSARD
Lignée CHARLIER
62 x 135 = 8370VB



16. Mikaël et Amélie DUFOUR
Lignée FORT
68 x 122 = 8296VB



17. Patrick et Sophie MARION
Lignée COTUCHEAU - FIQUET
41 x 196 = 8036VB



18. Daniel et Isabelle THOUVENIN
Lignée PERROTEY
38 x 211 = 8018VB



19. Alain et Nelly PUGNET
Lignée PEYREIGNE
62 x 128 = 7936VB



20. Kevin et Christelle CHARLES
Lignée PECHET
40 x 193 = 7720VB



21. Teddy et Kelly CHARLIER
Lignée PECHET
50 x 154 = 7700VB



22. Eric et Virginie VALENZA
Lignée DEVARS
21 x 366 = 7686VB



23. Eric et Laurinda MARY
Lignée LANGE
39 x 194 = 7566VB



24. Hervé et Fatka MOREL
Lignée MAGRON
56 x 134 = 7504VB



25. Samuel et Dorothee SARRAZYN
Lignée BLAZY
56 x 132 = 7392VB

Pour chaque Conseiller, 3 chiffres apparaissent :

- Nombre de nouveaux Associés.
- Moyenne de VB mensuel par nouvel Associé.
- Total de VB mensuel généré sur la période uniquement avec ces nouveaux Associés.

La moyenne de VB mensuel par nouveau Conseiller est calculée à partir du mois suivant le mois de démarrage.

Profil de succès *Saphir*



Nos gains / Revenus

Revenus annuels : 110 000 €
Chiffre d'affaires annuel : 2 millions d'€



« Un seul mot d'ordre : la bienveillance qui agit comme un révélateur de compétences pour chacun des membres de notre équipe ».

Romain & Isabelle MAGRON > Lignée Balland

Isabelle et Romain habitent Daunou dans les Vosges où Romain est professeur des écoles et Isabelle lingère.

Ils ont deux enfants de 19 et 15 ans.

Les enfants connaissant la famille Balland, c'est lors d'un repas chez les Balland où la discussion s'engage sur leurs professions respectives qu'Isabelle

« C'est l'inspiration et la confiance que l'on met dans l'autre qui fait la différence ».



et Romain prennent conscience des revenus qu'ils pourraient générer en plus de leur métier. Ils décident alors de se lancer. Lors de la première année, leur activité va essentiellement se résumer à proposer presque exclusivement des contrats AKEO Télécom puis peu à peu, leur clientèle augmentant, ils étoffent leur commerce. Leur premier objectif était alors de se qualifier dans le Club AKEO. Une fois ce premier palier atteint, Isabelle et Romain atteignent la qualification Manager en 6 mois. Ils se fixent alors pour nouvel objectif d'intégrer le Collège des Émeraude.

La qualité de vie que propose l'activité AKEO séduit grandement les deux... C'est grâce à AKEO qu'ils voyagent pour la première fois.

Leur premier vol long courrier, ils le font à destination de Punta Cana en 2009 à l'occasion du SEM qu'ils remportent.

« Nous adorons les voyages ! Dans ces conditions, qui ne souhaite pas partir régulièrement ? Mais rien n'a plus belle saveur que d'amener

d'autres Associés avec nous dans ces destinations magiques ».

La qualification Émeraude, ils l'ont obtenue au bout de 5 ans et demi. Leur atout de construction ?

La persévérance et l'engagement, construire pas à pas leur réseau, en n'ayant de cesse que de rester focalisés sur les relations et la complicité qui les unissent à leurs Associés.

"La confiance prend du temps et se gagne au quotidien, du coup, il est particulièrement gratifiant d'amener ses Associés à réussir leur qualification en les encourageant et en croyant en eux. C'est l'inspiration et la confiance que l'on met dans l'autre qui fait la différence". Romain et Isabelle ont bien compris que ce type d'activité n'aboutira pas sans « un accompagnement quotidien, dans les bons comme dans les mauvais moments. Un seul mot d'ordre : la bienveillance qui agit comme un révélateur de compétences pour chacun des membres de notre équipe".

Après avoir vécu consécutivement 2 AKEO Cup sur les chapeaux de roues « ce challenge a insufflé en nous un élan et une énergie d'équipe incroyable », ils finissent 2ème en 2014 et se qualifient Émeraude puis obtiennent la 1ère place en 2015, ce qui les propulse Saphir 12 mois plus tard !

Aujourd'hui, c'est une autre étape qui s'ouvre à eux ! Travail personnel avec leurs Managers, esprit d'équipe enraciné, nouvelles qualifications pour les personnes de leur réseau...

L'envie d'aider maintenant le plus grand nombre de leurs Associés à atteindre la qualification d'Émeraude est grande « cela demande une bonne compréhension de notre métier, de l'ouverture aux autres, de la constance, du travail sur le terrain mais aussi un leadership équilibré et humaniste ! ».

« La confiance prend du temps et se gagne au quotidien ».



Profil de succès *Saphir*



Nos gains / Revenus

Revenus annuels : 130 000 €
Chiffre d'affaires annuel : 3 millions d'€



« Notre qualification Émeraude était la meilleure façon de remercier notre lignée pour son investissement ».

Yannick & Virginie LANGE > Lignée Mouquet

Après avoir passé son bac et étudié 2 ans en faculté de géographie, Yannick, 44 ans, travaille pendant plus de 15 ans dans la grande distribution comme Manager produits frais et gérant de magasin. Virginie, elle, a 39 ans. Après un bac scientifique, elle entre en faculté de médecine et prépare une formation de sage-femme.

Aujourd'hui, par choix, ils ont pris la décision de consacrer le plus de temps possible à leurs 3 enfants : Steffi, 16 ans, Loan, 13 ans et Eve, 8 ans et à leur entreprise AKEO. Originaires de la Côte d'Or, ils se sont qualifiés Manager en 18 mois puis Exécutif en 4 ans et demi, Émeraude en 2013 et Saphir en mars 2016.

« Notre activité étant devenue une véritable passion, nous ne regardons jamais la quantité de travail à fournir. Nous nous engageons toujours à fond avec

chaque Associé pour l'accompagner au mieux sur le chemin du succès et nous y consacrons tout le temps nécessaire. Avant de signer notre contrat, nous ne connaissons vraiment rien au marketing de réseau. Il nous a suffi de viser un objectif fort et bien défini, puis nous nous sommes formés pour franchir étape après étape les différents paliers de qualifications, en essayant d'être un exemple en permanence pour les autres, à travers notre façon d'agir, notre attitude enthousiaste et positive mais aussi notre capacité à transmettre vision et fortes convictions.

Notre qualification Émeraude était pour nous la meilleure façon de remercier notre lignée pour son investissement. C'était aussi un moyen exemplaire de montrer que la réussite avec AKEO est vraiment à la portée de tous. Nous nous sentons vraiment investis tant par l'exemple que cette qualification représente pour beaucoup de personnes que par l'envie de qualifier nos propres Associés. Si nous avons réussi à atteindre ce palier, pourquoi pas eux ? ».

Alors qu'ils sont encore dans l'euphorie de leur nouvelle qualification Émeraude avec un 4^e groupe en largeur confortable à 16%, Yannick et Virginie repartent du SEM 2013 dans les Caraïbes avec la ferme intention de démarrer de nouveaux Associés personnellement et de développer encore davantage leur Clientèle... Le genre de décision qui peut sembler anodine mais qui change tout, à condition de passer à l'action !



Finalement, ce 4^e groupe à 16%, par manque de formation, ne va pas progresser mais de nouveaux Associés vont voir rapidement le jour donnant ainsi à Yannick et Virginie un nouvel élan qui impactera l'ensemble de leurs équipes et ironie du sort, leur 4^e groupe à 10 000 pour la qualification Saphir découle du démarrage d'un nouveau client.

"Pour nous, cette reconnaissance Saphir à Bercy est doublement savoureuse car elle restera à jamais associée à la qualification des 1^{er} Émeraude de l'équipe, nos amis et Associés Eric et Laurinda Mary. Quelle émotion de se retrouver reconnus en même temps sur la scène de Bercy !

Quand nous repensons à notre démarrage et à celui d'Eric et Laurinda... Quelle aventure en l'espace de quelques années... C'est déjà fou et pourtant ce n'est qu'un début ! ».

« Pour nous cette reconnaissance Saphir à Bercy est doublement savoureuse ».



Profil de succès **Émeraude**



Nos gains / Revenus

Revenus annuels : 72 000 €
Chiffre d'affaires annuel : 1 million d'€



« Devenir Émeraude est une énorme satisfaction et le fruit d'un gros travail d'équipe mais ce n'est pas une fin en soi. Nos objectifs sont illimités ».

Jean-Marc & Michèle PLASSARD

En 2009, Michèle et Jean-Marc Plassard traversent une période d'interrogation. Ils font le constat qu'ils ont travaillé une grande partie de

leur vie sans avoir vu grandir leurs enfants. À cette époque, ils sont propriétaires de quatre friteries et d'une pizzeria quand ils acceptent

l'invitation d'un ami pour découvrir

le concept AKEO. Leur activité saisonnière les fatigue énormément. Ils se consacrent en effet 7 jours sur 7 à leurs entreprises.

L'hiver, le rythme est moins soutenu. Jean-Marc peut s'adonner à sa passion, la restauration de vieilles motos. Michèle, elle, s'ennuie et cherche un moyen de s'occuper en ayant la possibilité de se faire un petit complément de revenu « 250 euros par mois pour aller craquer dans les magasins, ça serait super ».

« 250 euros par mois pour aller craquer dans les magasins, ça serait super ».

Mais en moins d'un mois, ils voient le potentiel incroyable de l'activité et se disent que c'est peut-être le moyen de vivre autrement. Sans s'en rendre compte, ils appliquent la théorie de « l'effet cumulé » et tous les jours, ils s'obligent à travailler de façon méthodique. Michèle s'occupe de la vente et Jean-Marc développe la construction du réseau.



> Lignée Cotucheau / Fiquet

Au départ, Michèle fait à sa manière, car elle pense que sa timidité n'est pas compatible avec la méthode AKEO. Elle se rend vite compte des limites de tout cela. N'admettant pas la défaite, elle redémarre tout à zéro. Elle passe d'un état de souffrance à un plaisir quotidien « en faisant exactement ce qu'on me disait de faire ». « La prise de rendez-vous et aller chez mes clients, c'était vraiment compliqué pour moi, mais la méthode AKEO a tout

changé... J'ai même du mal à comprendre comment j'ai mis autant de temps à m'y mettre ».

Le couple aime les challenges, ils s'épanouissent donc complètement dans l'activité, mais AKEO

leur permet surtout

de « faire ce qu'on veut, quand on veut, avec qui on veut. On se lève quand il y a du soleil, on se couche quand on est fatigué... On a acquis une grande sérénité ».

« Elle passe d'un état de souffrance à un plaisir quotidien « en faisant exactement ce qu'on me disait de faire ».

Aujourd'hui, Michèle adore être en clientèle, Jean-Marc développe son réseau avec un plaisir exponentiel. Ils sont d'ailleurs à l'origine d'une manifestation impressionnante tous les premiers week-ends de septembre où, chez eux, tous leurs amis et clients viennent déjeuner et discuter pour découvrir leurs nouveaux produits.

Devenir Émeraude est une énorme satisfaction et le fruit d'un gros travail d'équipe mais ce n'est pas une fin en soi. Leurs objectifs sont illimités. Leur priorité est maintenant de profiter de leurs petits-enfants et de continuer à développer leur entreprise qui est « une source de plaisir, d'accomplissement et de satisfaction incroyable ».



Profils de succès **Exécutif**



Patricia & Michel VAN DER HORST > Lignée Marion

Michel Van Der Horst est chef d'une entreprise de plomberie chaufferie en milieu industriel. Un matin, un ami de longue date entre dans son bureau lui disant « Il faut absolument que je te présente un projet ». Deux heures après, Michel lui demande combien cela coûte de démarrer. Sans l'ombre d'un doute, il a été conquis par le potentiel d'AKEO se disant que c'était la meilleure façon de sortir de sa surcharge de travail. Il faut dire qu'il avait un planning plutôt chargé étant occupé par son affaire aux alentours de 14 heures par jour et 7 jours par semaine. Quand il rencontre sa compagne Patricia, qui elle, travaille dans la protection de l'enfance en danger, elle tombe amoureuse de l'homme mais aussi de son projet et décide de s'investir à ses côtés pour développer son entreprise de vente directe. Leur objectif est de trouver la liberté financière mais surtout une sérénité personnelle. Patricia redécouvre la relation humaine au travail, qu'elle ne retrouvait plus dans son métier et affirme « j'arrive à me dévoiler beaucoup plus. J'apprécie aussi le « voisinage » entre vie publique et vie privée ». Michel, plus pragmatique, avoue que tout ça lui apporte une stabilité pour sa retraite sachant que son statut d'artisan était précaire à ce niveau. Pour conclure, Michel nous glisse qu'il ne pourrait plus se passer de « l'amitié et de la convivialité du réseau » et plus surprenant, il finit en nous disant qu'AKEO lui a apporté « une autre vision de l'argent ».



Nos gains / Revenus
Entre 2000 & 3500 € / mois.



Date d'entrée chez AKEO
02 février 2010.



Jobs
Michel : Chef d'entreprise plomberie industrielle.
Patricia : Chef d'entreprise pour l'aide à la personne.



Âges
Michel : 54 ans.
Patricia : 48 ans.



Situation familiale
En couple.



Patrick & Florence TECHER > Lignée Maes

Patrick Techer était artisan électricien quand il a rencontré le projet AKEO en 2011 par l'intermédiaire de Gérard Maes. Ce dernier avait entendu André-Pierre Alexandre présenter l'entreprise lors d'un Collège des Emeraude à l'île de La Réunion. « Au début, le projet m'a intéressé car je pensais qu'il m'aiderait à mettre un peu d'argent de côté, il faut dire que l'artisanat est fait de hauts et de bas. Je voulais préparer doucement ma retraite. Aujourd'hui, j'arrive à dégager environ 2000 € tous les mois ». « Ma nouvelle activité m'a ouvert un autre monde... Le système de formation, mis à notre disposition, m'a permis de mieux comprendre et voir plus grand ». Au bout de deux ans, Patrick décide d'arrêter son activité. Florence, son épouse, continue, elle, à travailler au sein d'une maison de retraite mais le suit dans son nouveau métier en « s'occupant de la partie distribution et clientèle ». Aujourd'hui, les ambitions du couple ont progressé... Patrick veut apporter sa contribution, aller plus loin et participer activement à l'objectif fixé par l'ensemble du réseau AKEO : atteindre le milliard d'euros de chiffre d'affaires en 2023. « Ce sera notre contribution et surtout notre façon, à nous, de dire merci à tous ceux qui nous ont permis de découvrir cette aventure incroyable qui a changé notre vie ! ». « AKEO, c'est bien sûr une activité professionnelle originale et différente mais c'est aussi une autre philosophie de vie, s'entraider, travailler en équipe, être capable de voir les choses avec optimisme dans toutes les situations... Je ne connais pas d'autre entreprise respectant autant les valeurs humaines ».



Nos gains / Revenus
Entre 2000 & 3500 € / mois.



Date d'entrée chez AKEO
25 octobre 2011.



Jobs
Florence : Agent logistique dans une maison de retraite.
Patrick : Se consacre entièrement à AKEO.



Âges
Patrick : 41 ans.
Florence : 40 ans.



Situation familiale
Mariés.



Profils de succès **Manager**

Kevin et Christelle Charles > Lignée Pechet



Kevin, 33 ans, ex-responsable de secteur dans l'agro-alimentaire et Christelle, 28 ans, assistante vétérinaire en congé parental ont commencé leur activité en octobre 2013 et sont devenus Manager en juin 2016. Avant de développer l'activité AKEO à plein temps, Kevin faisait des journées de 12h. Contacté par un ami d'enfance sachant qu'il était « un gros bosseur », il se laisse porter par sa curiosité. Très rapidement, on lui explique qu'en suivant les formations et en travaillant régulièrement il pourrait arrêter son métier contraignant avant ses 35 ans. C'est chose faite. « Plus que l'aspect financier, AKEO m'a apporté une vraie qualité de vie, du temps, une sérénité mais aussi une grosse confiance en moi ». Très enthousiaste dans ses explications, il nous raconte tout le bonheur au quotidien que lui procure le fait d'être « son propre patron ». « J'ai des responsabilités et j'arrive à les assumer, je me rendais compte qu'être salarié ne me permettait pas de me mettre en valeur... Là je vais super bien et la cerise sur le gâteau, ce sont mes revenus financiers qui sont aux alentours de 2800 euros par mois ». « Depuis janvier, je m'axe de plus en plus sur les télécom et la sécurité et tout cela grâce à l'AKEO Cup... Je suis très confiant en l'avenir. Je suis dans un cercle vertueux où plus je crois en moi, plus je me mets dans l'action... »



Situation familiale
Mariés.



Âges
Kevin : 33 ans.
Christelle : 28 ans.



Jobs
Christelle : Assistante vétérinaire (actuellement en congé parental).
Kevin : il se consacre entièrement à AKEO.



Date d'entrée chez AKEO
17 octobre 2013.



Manager
Depuis juin 2016.

Michaël et Clotilde Ponsard > Lignée Charlier



Clotilde, infirmière et Michaël responsable commercial sont devenus Manager en Juin 2016. Invités par un ami à une réunion, leur première réaction a été « Si c'est vrai, c'est un truc de dingue » mais ils se posaient beaucoup de questions. « J'ai eu la chance de participer rapidement à une Convention Nationale à Troyes et c'est ici que j'ai compris que j'avais déjà perdu assez de temps en ne démarrant pas avant... » Michaël aime relever les challenges et sa curiosité prend le dessus. Il s'investit totalement dans le travail avec la conviction que ça va marcher... Lui est sur le terrain et garde le contact avec la clientèle pendant que Clotilde gère la remise en main des dossiers de démarrage en étant aussi impliquée avec leurs collaborateurs. Concernant leurs objectifs « avec une société qui se nomme Horizon Diamant, on affiche la couleur ». Pour conclure, Michaël nous glisse que la seule façon de s'accomplir dans cette activité est de vouloir aider un maximum de gens à réussir. Il considère que l'accompagnement des Associés n'est pas la bonne conscience du Conseiller mais un service incontournable. Tout est dit.



Situation familiale
En couple.



Âges
Michaël : 41 ans.
Clotilde : 40 ans.



Jobs
Clotilde : Infirmière (actuellement en congé parental).
Michaël : Ex-responsable des ventes dans le secteur automobile, il se consacre entièrement à AKEO depuis janvier 2016.



Date d'entrée chez AKEO
18 mars 2014.



Manager
Depuis Juin 2016.

Jean-Claude Balthasar > Lignée Fabert



Après avoir travaillé dans la restauration et possédé deux établissements à son nom, Jean-Claude Balthasar devient manager informatique pendant 13 ans. Il accède à des fonctions à haute responsabilité au Grand Duché du Luxembourg, mais l'état d'esprit et les valeurs de son entreprise ne lui conviennent plus du tout. En acceptant une invitation chez un ami, il voit tout de suite l'énorme potentiel de l'activité AKEO tant financier que dans la façon différente de gérer son quotidien. L'idée est que d'ici 4 ans, son épouse, actuellement avocate, arrête de travailler pour se consacrer exclusivement à leur activité et qu'à l'aube de leurs 55 ans, ils deviennent libres financièrement. Depuis le commencement de l'aventure AKEO la famille Balthasar a multiplié par « 4000 » sa vie sociale et par « 10000 » le nombre de contacts humains. « Moi je m'éclate tous les jours. On a environ 180 personnes dans notre réseau, avec la perspective d'avoir un ou deux Managers dans notre équipe. AKEO est sans aucun doute le projet de notre vie ».



Situation familiale
Mariés.



Âges
Jean-Claude : 51 ans.
Virginie : 51 ans.



Jobs
Virginie : Avocate.
Jean-Claude : ancien informaticien, il développe son entreprise AKEO à plein temps depuis 4 mois.



Date d'entrée chez AKEO
31 août 2013.



Manager
Depuis mai 2016.

Éric Florentin & Marie-Josèphe Ambroisine > Lignée Marimoutou



Directrice d'École Maternelle, Marie-Josèphe Florentin donnait des cours de soutien scolaire pour avoir une autre source de revenus après une séparation compliquée. Lors d'une accréditation créole, elle rencontre Rudolph qui lui propose de le rejoindre dans le réseau et de multiplier par 3 ou 4 son complément financier actuel. Dans un premier temps, Marie-Jo est un peu sceptique mais avec Éric, son mari qui est policier dans les renseignements généraux, ils décident de faire confiance à leur ami Rudolph et démarrent l'activité. La perspective de voyager mais surtout d'aider les autres à réussir et de les accompagner sur leur développement personnel fait dire à Marie-Jo qu'AKEO est arrivé dans sa vie de façon naturelle... Comme une évidence ! « Dans notre couple nous sommes complémentaires, nous faisons tous les deux de la Clientèle en fonction de notre lieu de travail... En revanche je fais les présentations en public et lui fait la remise de dossier de démarrage. Je fais les formations et lui les livraisons. On a trouvé notre équilibre et l'aventure ne fait que commencer ».



Situation familiale
En couple.



Âges
Éric : 52 ans.
Marie-Josèphe : 47 ans.



Jobs
Marie Josèphe : Directrice d'école.
Éric : Fonctionnaire de Police.



Date d'entrée chez AKEO
16 janvier 2015.



Manager
Depuis juin 2016.

Profils de succès **Manager**

Nicolas & Marie Szlatala-Pallot > Lignée Haff



Chez les Szlatala Pallot, l'aventure c'est dans les veines. Gérants d'un parc d'accrobranche, ils couplent les activités en fonction de leurs désirs et de leurs valeurs. En parallèle, Nicolas est pompier volontaire pendant que Marie s'occupe de leur entreprise de fruits et légumes bio. C'est par le biais d'amis qu'ils découvrent AKEO en janvier 2014. Dans un premier temps sceptiques, leur goût pour les défis a pris le dessus. Ils se sont très rapidement rendu compte que, ce qui devait être un petit complément de salaire, devenait leur principale source de revenus. « Grâce à AKEO, on peut continuer nos autres passions par plaisir et non plus par nécessité. En plus, sur le plan du développement personnel, ça nous a créé un équilibre incroyable. On rencontre de nouvelles personnes régulièrement et on échange nos expériences enrichissantes ». En octobre prochain, un bébé viendra agrandir leur belle famille. C'est donc très sereinement qu'ils envisagent l'avenir tout en ayant la qualification Émeraude dans un coin de leur tête...



Situation familiale
Mariés.



Âges
Nicolas : 29 ans.
Marie : 29 ans.



Jobs
Marie : Auto-entrepreneuse dans le secteur des fruits et légumes bio.
Nicolas : Gérant d'un parc d'accrobranche.



Date d'entrée chez AKEO
20 janvier 2014.



Manager
Depuis avril 2016.

Daniel & Isabelle Thouvenin > Lignée Perrotey



Daniel Thouvenin et son épouse Isabelle ont commencé l'activité AKEO en décembre 2010 grâce à leur voisin qui, en découvrant le concept, les a sollicités immédiatement. Depuis longtemps ils souhaitent créer leur propre entreprise, mais Daniel ayant un poste de directeur dans un atelier d'assemblage ne souhaitait pas prendre de risque inconsidéré. Avec AKEO, tout pouvait se faire en douceur et surtout sans risque. Les Thouvenin se félicitent de cette démarche car en octobre dernier, Daniel a été remercié par son employeur. Un mal pour un bien car depuis, il s'épanouit totalement dans le développement de son réseau. Mais le gros changement pour lui est surtout personnel. Il affirme aisément qu'il était très fermé aux autres alors que maintenant le contact humain est son quotidien. Isabelle, elle, ne croyait pas plus que cela au projet, mais voyant son mari s'épanouir, elle commence à s'intéresser à son activité. Depuis, elle développe ses présentations produits et avoue adorer la marque Isomarine, et plus encore, depuis qu'elle a suivi la formation spécifique. Maintenant l'objectif est la qualification Émeraude pour l'année prochaine, histoire de partir dans l'Ouest-Américain, heureux et des projets plein la tête.



Situation familiale
Mariés.



Âges
Daniel : 49 ans.
Isabelle : 50 ans.



Jobs
Isabelle : Agent administratif en mairie.
Daniel : Chef d'entreprise dans le domaine du bois de chauffage.



Date d'entrée chez AKEO
1^{er} décembre 2010.



Manager
Depuis mai 2016.

Véronique Bravo > Lignée Regnier



Véronique Bravo est une maman qui élève seule ses 4 enfants. En 2008, alors qu'elle est à la tête de son entreprise dans le commerce, elle se rend à une présentation « par politesse, après avoir refusé les deux premières invitations d'une de ses clientes ». Elle démarre donc l'activité, mais c'est après un dépôt de bilan qu'elle décide en 2011 de se consacrer pleinement au développement de son réseau AKEO ayant conscience qu'elle avait « LA solution entre les mains ». « Je me suis formée et j'ai été totalement accompagnée par ma lignée pour mettre en place mon activité, un vrai travail d'équipe ». Elle affirme sans retenue qu'avec AKEO elle a trouvé une façon de se réaliser. « J'aime aider, j'aime apporter aux autres et cela développe au quotidien ma confiance en moi... Mais ce que j'y ai vraiment trouvé c'est ma liberté ». « Mon objectif est illimité, car je veux faire partie des gens qui prennent des décisions ». En fin d'entretien, Véronique nous confie qu'elle a un faible pour les gammes Isomarine et Form'Vital car elle est passionnée de phytothérapie... Quand le naturel vous rattrape au galop.



Situation familiale
Célibataire.



Âge
48 ans.



Jobs
Elle se consacre entièrement à AKEO.



Date d'entrée chez AKEO
16 janvier 2008.



Manager
Depuis juin 2016.

Danielle Duventru > Lignée Marimoutou



La vie de Danielle est une vraie aventure ! Une fois son BAC en poche passé à la Martinique, elle décide de venir en métropole pour vivre sa propre vie. Elle atterrit à Lyon où elle rencontrera le père de ses 3 enfants. Elle devient cadre chez France Telecom et reste dans la cité Rhodanienne jusqu'en 1990. Elle retourne finalement aux Antilles pour reprendre le restaurant étoilé familial. En 2009, une amie proche lui présente l'activité AKEO. D'abord sceptique, sa curiosité prend finalement le dessus. La nouvelle méthode de travail qu'on lui propose l'intrigue et la nécessité d'obtenir un complément de salaire après une séparation amène Danielle à s'investir avec enthousiasme. Rapidement, elle se rend compte que tout cela l'épanouit. « J'ai vraiment retrouvé un vrai sentiment d'équilibre ». Il faut dire que Danielle ne manque pas de détermination ! Son licenciement en 2013 lui fait prendre conscience qu'AKEO est SA solution. Cette fois, c'est à plein temps qu'elle poursuit son activité. « La formation a changé ma vision du projet, et surtout ma rencontre avec Rudolph m'a permis de reprendre le contrôle de ma vie. Il m'a aidé à structurer et à rendre mon entreprise pérenne. Je crois en moi, en mon envie et en ma motivation. AKEO m'a offert à la fois un nouveau métier mais aussi une vraie nourriture intellectuelle car je suis très curieuse de la vie. Il semble que tout soit arrivé au bon moment pour moi ».



Situation familiale
Divorcée.



Âge
60 ans.



Jobs
Ex-Assistante de Direction dans l'immobilier. Se consacre entièrement à AKEO.



Date d'entrée chez AKEO
26 juillet 2009.



Manager
Depuis mai 2016.

L'indicateur d'une Clientèle fidélisée



Régine ADELE AMELIE
et Clément CHARLEC
Lignée SONDER



Pierre AMOURIQ
Lignée BAROIN



Bertrand et Elodie
BARDET
Lignée PAINSET



Soraya et Jean-Pierre
BATTEZ
Lignée BARRE



Viviane et Varoujan
DERDERIAN
Lignée CLAIR



Emmanuel DESTREZ
et Ingrid POIX
Lignée LEMAIRE



Soizic ALUSSE et
Stéphane DODIER
Lignée CHASSEING



André et Sophie
DORSCH
Lignée THOUVENIN



Xavier et Angélique
BAUDOT
Lignée CHARLIER



Christian CHARIGNON et Corinne
BENOIT *Lignée HAFF*



Céline et Pierre
BERGER
Lignée SZLATALA PALLOT



Sébastien et Angelina
BILLET
Lignée NEAULT



Sandrine et Gérard
GIBOULET
Lignée TARBAY



Gérard HENRION
et Catherine GILBERT-HENRION
Lignée MOREL



Christophe et
Myriam GODARD
Lignée CLAIR



Pierre et Isabelle
GOSSELIN
Lignée PENIN



Thierry et Josefa
BONNESOEUR
Lignée PANDROZ



Sébastien et Noémie
BONNIN
Lignée CHARLIER



Pascal et Anne-Marie
BURLAT
Lignée PONSARD



Jérémy et Aurélie
BUTTEAUD
Lignée LAMIZET



Christelle GOULART
Lignée EVRARD



Aline GOUX
Lignée PERROTEY



Thierry et Valérie
GRANTE
Lignée HAFF



Frédéric et Muriel
GUILLAUD BATAILLE
Lignée ROLOT



Jacques et Monique
CAILLAT
Lignée VITRY



Céline et Jacques
CHAN LAI TIM
Lignée BEAUVOIR



Kevin et Christelle
CHARLES
Lignée PECHET



Michel CHEVALIER
et Marjory PITTET
Lignée MICHELIN



Jean-Christophe
HERBIVO / Florence DELLI
Lignée BALTHASAR



Sylvie HURBOURG
Lignée DAVID



Chantale et Jean-Claude
HURTH
Lignée RHEIN



Pascal KNOBLOCH
et Lila KHIRECHE
Lignée CETOU



Michèle COPPIN
Lignée BRAVO



Eric et Corinne
COZETTE
Lignée GEROME



Dominique et Marie-
Noëlle DASSO
Lignée LEMBERT



Fabrice et Maria
DELAGARDE
Lignée PUGNET



Guy LABYLLE et
Marie-Claude CAPI-
TAINE *Lignée CAPRE*



Sabrina et Pierre
LACARELLE
Lignée JEANNENOT



Marie-Claude
LALLEMAND
Lignée BEAUVOIR



Patricia
LALLEMENT
Lignée DEHORTER

L'indicateur d'une Clientèle fidélisée



Yohann et Carole
LANTENOIS
Lignée CHARLES



Christophe et
Mireille **LARCHER**
Lignée NOIROT



Rémi **MORIN** et
Valérie **LAVALT**
Lignée LAMIZET



Edith **LEGRAS**
Lignée BALLAND



Mickaël **LEMOINE**
Delphine **THOMMERT**
Lignée BOURDAIS



Véronique
LOISEAU
Lignée ROY



Daniel **VANEL** et
Anita **LUTTMANN**
Lignée DESBOIS



François et Gismene
MACE Lignée BALLAND



Emilie et Dave
MARIE
Lignée CETOU



Karine **MARQUET**
Lignée LANGE



Jean-Louis et Isabelle
MARTI
Lignée BLACHE



Marie-Claude et
Thierry **MARTY**
Lignée BOITUZAT



Philippe et Séverine
MATHIEU
Lignée SZLATALA PALLOT



Lucie et Anthony
MENUGE
Lignée LAPIERRE



Pierre et Evelyne
MIARA
Lignée MASARO



Mickael et Virginie
MIRONNEAU
Lignée DUFOUR



Nicole **MONTESSUIT**
Lignée DREVET



Denis **PAJOT** et
Caroline **PAJOT-STEIN**
Lignée MAGRON



Herve **RIVIERE** et Maria
PAULO LOURENCO
Lignée LAPIERRE



Eric et Laëtitia
PETITOT
Lignée LANGE



Laurent **PEYSSON** et
Delphine **GAIFFIER**
Lignée ORIANI



Bernard et
Florence **PILORGER**
Lignée THOUANT



Laurent et Marie-Anne
POTHERAT
Lignée SIMON



Vincent **RICHARD**
et Karine **MESSIN**
Lignée LEMBERT



Gilberte **ROBERT**
et Fred **PAYET**
Lignée BEAUVOIR



Willy et Sandra
ROTHAN
Lignée MOREL



Samuel et Karine
SAINTE JEVIN
Lignée DE TASSIGNY



Giovanni **SARICA**
Lignée DEVARIS



Miguel et Bilitis
SARICA
Lignée DEVARIS



Martine **SCHMITT**
Lignée DESBOIS



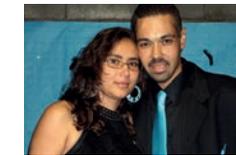
Patrice et Vanessa
SIMON
Lignée LE BOURGEOIS



Guillaume **GUILBERT**
et Anne-Claire **THURET**
Lignée SZLATALA PALLOT



Pascal et Isabelle
TROUX
Lignée PERROTEY



Albéry et Karen
TURPIN
Lignée BALLAND



Julie **VANDERGHEYNST**
et Lucie **MONTALAND**
Lignée DELABRE



Pierre **VANG**
et Laure **CONTAT**
Lignée DREVET



Didier et Agnès
VICAIRE
Lignée HEYBERGER



Antoine & Nathalie
VILLAIN
Lignée THOUANT



Luc et Annie **VITRY**
Lignée PLASSARD



Romain **CAILLAT**
et Charlene **VITRY**
Lignée VITRY



Cyril **WIRTZ** et Marie
MARTIN
Lignée BONOMO

LE RÉSEAU EN IMAGES



AKEO est une communauté d'entrepreneurs heureux et ça se voit !

Partager, s'amuser, vivre des moments uniques ensemble, voilà ce qui décuple l'énergie et l'efficacité de notre réseau. Qui a dit que plaisir et travail étaient incompatibles ?

Envoyez vos clichés par e-mail à zoomenimages@akeo.fr. Les meilleures images seront sélectionnées pour le prochain Life & Business Magazine.



Road Book

Les Vosges

par Damien
& Sylvie
BALLAND



Les VOSGES

Le département des Vosges a cette particularité d'être à cheval sur 4 bassins fluviaux, ce qui lui vaut des paysages uniques et très disparates. L'Ouest accueille un relief de collines totalement feuillues quand l'Est est plus élevé et couvert de forêts de résineux. C'est donc l'endroit idéal pour respirer le grand air et communier avec la *Nature*. Mais les longues balades ouvrent l'appétit et fort heureusement, la gastronomie vosgienne a quelques atouts qu'il faut absolument découvrir.

Les incontournables

- La superbe place Stanislas et la villa Majorelle à Nancy
- Le lac de Madine et ses nombreux oiseaux migrateurs
- Le parc animalier de Sainte-Croix
- Le parc d'attraction Fraispertuis City
- Les villes thermales de Contrex, Bains-les-Bains, Vittel, Plombières-les-Bains
- Le château d'Épinal & son parc et la Basilique St-Maurice
- Le Musée du Cristal à Baccarat

LES VOSGES

Les spécialités

Les toffailles sont une spécialité culinaire typiquement vosgienne à base de pommes de terre, de lard ou de lardons, d'oignons, de beurre et de vin blanc, avec ou sans poireaux.

Plusieurs variantes existent selon les lieux et les habitudes. La touffaye simple variation phonétique du même mot « étouffée », est la forme gaumaise de la recette quelque peu divergente.

Il est plus aisé de vous expliquer ce que sont les autres spécialités vosgiennes comme le munster, la tarte aux myrtilles, la bière artisanale ou encore l'eau de vie de Mirabelle.

Mais cessons de parler et atablons-nous dans une ferme auberge sur les Chaumes et dans les Hautes-Vosges au détour de chemins de randonnée et bien plus encore...



Les activités

Un peu d'activité sportive peut aussi être un bon moyen de s'évader. L'hiver, La Bresse et Gérardmer vous permettront de glisser à votre guise que ce soit en ski alpin ou en ski de fond. La luge sera aussi une alternative pour passer des moments conviviaux en famille.

Mais vous pourrez aussi profiter des nombreux lacs, des cascades extraordinaires et d'un grand nombre de sentiers balisés par le Club Vosgien. Air pur garanti !

Enfin, pour un séjour un peu plus culturel, vous pourrez vous amuser au Musée de l'Imagerie d'Épinal en cherchant des personnages et animaux cachés dans les célèbres illustrations à double sens qui en ont fait sa renommée internationale.





**ISABELLE
DEBRÉ**

LAURE DENIER : Aujourd'hui, une grande majorité de personnes actives sentent que de grands bouleversements professionnels seront nécessaires pour relancer l'économie Française... Quel est votre avis sur la question ?

ISABELLE DEBRÉ : Tout d'abord, je souhaite rappeler une évidence : ce sont les entreprises qui créent de la valeur ajoutée, de l'activité marchande et par conséquent de l'emploi. Les difficultés que nous rencontrons aujourd'hui s'expliquent en grande partie par le fait que notre pays s'inscrit, depuis Colbert, dans une culture interventionniste de l'Etat, assortie d'une ponction fiscale élevée, et nous ne changerons pas cet état de fait facilement. Il suffit, pour s'en convaincre, de se rappeler les grands mouvements sociaux provoqués, au cours des 30 dernières années par toutes les tentatives de réformes économiques un peu sérieuses. Pourtant, nous n'avons pas le choix. Notre pays ne dispose pas de ressources naturelles exportables facilement, et nous ne pouvons financer nos propres importations qu'en exportant nos savoir-faire et notre matière grise, dans un environnement concurrentiel mondial. Les adeptes du repli sur soi et des lignes Maginot de l'isolement et du protectionnisme ne peuvent donc que nous conduire à la catastrophe. Alors comment faire ? Je pense profondément que deux idées fortes doivent guider notre action : Confiance et

Liberté. Pour entreprendre, il faut d'abord investir. Et pour investir, qu'on soit actionnaire ou entrepreneur, il faut avoir confiance, comprendre son marché et les règles qui le régissent, pouvoir mesurer dans le temps les risques encourus, sans que les règles du jeu changent en permanence. La Confiance passe nécessairement par une relative stabilité des lois, par leur compréhension, donc la simplicité de celles-ci. Pour créer de la valeur, il faut pouvoir produire, innover et commercialiser. Or, aujourd'hui nos entreprises consacrent une trop grande partie de leur énergie à s'administrer, simplement pour respecter le maquis des réglementations imposées, en particulier pour protéger des situations de monopole ou de rente. Il convient par conséquent d'insuffler toujours plus de Liberté dans la vie économique. Exceptées quelques réformes urgentes, c'est plutôt dans le courage et la détermination à appliquer ces principes que nous arriverons à faire bouger les choses. Dans le même temps l'État doit subir une cure d'amaigrissement et se consacrer à ses missions premières : la sécurité, la justice, l'éducation et la défense du territoire.

INTERVIEW par Laure Denier

L.D. : On parle de plus d'autonomie, plus d'indépendance, plus de liberté pour que les talents s'expriment pleinement... Concrètement, quelle est la volonté gouvernementale et quelles mesures sont peut-être déjà mises en place afin de pouvoir espérer une relance économique pérenne ?

I. D. : À l'évidence, le gouvernement actuel a échoué. Après avoir considéré, à tort, l'entreprise comme cause de tous les maux de la société et comme source de financement de son impécuniosité, il a tardivement compris qu'il faisait fausse route et a mis en œuvre des mesures en faveur des entreprises, lesquelles ont d'ailleurs suscité l'incompréhension d'une partie de sa majorité. Résultat : des dispositifs difficiles à comprendre, tel le CICE, ou des réformes tellement amendées qu'elles n'ont souvent plus aucun lien, à l'arrivée, avec leurs objectifs initiaux, comme la Loi Travail. Heureusement, la révolution de l'internet a introduit tant de degrés de liberté supplémentaires, que naissent chaque jour de nouvelles façons de s'instruire, de commercer et de travailler. Il en est ainsi de l'entrepreneuriat individuel qui jouera un rôle de plus en plus important et novateur dans notre économie.

L.D. : Ces évolutions vont forcément demander une ouverture d'esprit différente, un état d'esprit plus « proactif et moins attentiste », pensez-vous que la France soit prête à vivre ces changements ?

I. D. : La plupart des gens, en France comme ailleurs, sont en général favorables aux réformes quand elles ne les concernent pas directement ! Et il est vrai que, dans notre pays, nous n'arrivons souvent à progresser qu'à travers des crises, voire des révolutions, méthodes violentes et toujours coûteuses. Pour retenir deux exemples inverses, les Allemands ont une culture de la négociation qui leur permet d'anticiper et de passer par des phases transitoires plus sereines tandis que les Suisses ont une pratique de la démocratie directe qui se traduit par la consultation régulière des citoyens. Plus que les politiques, je pense qu'internet fera évoluer nos manières de penser le changement : il suffit d'observer avec attention tous les sites consacrés à la « démocratie participative » pour comprendre que de nouvelles façons d'appréhender le monde naissent chaque jour et feront naturellement évoluer les mentalités.

L.D. : On dit souvent à l'étranger des Français qu'ils ne sont pas très bosseurs, conservateurs, peu enclins à l'idée « de prendre leur vie en main » avec une forte impression de gâchis de talent... Comment activer les forces vives de notre pays ? Car elles existent mais sont peu entendues.

I. D. : Je ne suis pas d'accord avec cette affirmation. Les Français sont travailleurs et extrêmement productifs. Ils sont inventifs, ambitieux et généreux. Il n'est que de constater leurs succès auprès des employeurs étrangers ! Mais l'Etat-Providence, parce qu'il s'immisce dans tous les interstices de la vie de nos concitoyens, les anesthésie, les assiste, ce qui explique que l'« esprit d'entreprise » ne soit pas si naturel en France. L'évolution des esprits prendra donc du temps, mais elle aura lieu, non seulement parce que le monde étant ce qu'il est, nous n'avons pas le choix, mais aussi parce que nous disposerons à l'avenir de nouveaux outils pour mieux apprendre, comprendre et agir.

L.D. : Comment imaginez-vous les 10 prochaines années ?

I. D. : Comme chacun sait, l'art de la prévision est difficile ! Je crois d'abord que, quoiqu'il arrive, rien ne sera facile, et qu'il y a de vrais risques de recul pour notre pays s'il choisit d'aller à rebours des valeurs qu'il a toujours portées, en particulier s'il adopte le repli sur lui-même, l'égoïsme, et s'il s'en remet uniquement à l'État pour construire son avenir. Mais la France est grande lorsqu'elle est unie, ouverte, et confie son destin à des hommes qui veulent d'abord servir, non se servir ou être seulement réélus. Elle dispose d'atouts formidables : une longue histoire, des valeurs universelles, une géographie favorable, des infrastructures remarquables, des hommes et des femmes formés, une vraie puissance économique, de grandes entreprises parmi les premières dans le monde sur leurs marchés, un tissu dense de PME innovantes, et la chance de pouvoir contribuer à poursuivre la construction d'une Europe plus forte et plus fraternelle. C'est pourquoi, je ne peux me résigner au renoncement et reste fondamentalement optimiste. J'espère ainsi de tout cœur que le choix des Français en 2017 sera celui du courage et de l'optimisme.

« des hommes qui veulent d'abord servir, non se servir ou être seulement réélus »

SHOPPING

ça brille...



01



02



03

04

1/ Pochettes Pailletées Justelle

Vendues à l'unité.
Dim. 20 x 10 x 0,5 cm.
19,90 €

2/ Bracelet Pointe

Jonc ouvert et articulé.
Motif fantaisie pointe strass.
Diam. 6 cm / Métal argenté / Métal gun
56,00 €

3/ Bague 5 Anneaux

Bague composée de 5 anneaux mobiles.
Strass blancs.
Argent 925.
89,00 €

4/ Bague Merveilleuse

Bague anneau multi-fils entrelacés entièrement sertis de petits strass.
Argent 925.
104,00 €

5/ Collant Magic Par Jardin Secret

T. 1/2 ou 3/4.
21,00 €

05



07

06

6/ Nuisette Madone Par Jardin Secret

Esprit festif pour cette ligne brodée de fils dorés ! Broderie écaille, picots fantaisie et détail bijou perle.
Noir et or.
69,00 €

7/ Pochette Soirée

Matière textile effet satiné. Motif nœud ton sur ton sur le devant. Chaînette amovible.
Dim. 11 x 18 x 6 cm. Signature Justelle. Noir.
59,90 €



08

8/ Sac « Jasmine »

Cuir d'imitation souple et ajouré. Effet glitter gold sur motif arabesque. Jolis détails métal doré. Bandoulière réglable et amovible.
Dim. 25 x 41 x 13 cm. Signature Justelle.
Noir/Gold - Taupe/Gold
99,90 €

09



9/ Vernis Pailletés

Cont. 12ml. Or Oriental / Diamant Argent
10,50 €



01

1/ SHORTY PALM BEACH PAR OMINEM

Le motif végétal fait son retour dans des coloris vitaminés... Le noir en touche lui donne une allure graphique et moderne ! PALM BEACH est un shorty confortable grâce à la douceur de sa maille et sa ceinture plate en coton avec logo 3D.
24,00 €

On pense à LUI...

02



2/ COFFRET ARRAKIS

Un parfum qui fait mâle ! Jouant les contrastes, puissant et frais, Arrakis est intense, masculin, racé, un must pour l'homme.

Eau de Parfum 100 ml.
+ Gel douche 200 ml.

49,00 €

03



3/ COFFRET HEROLD

Le parfum du gentleman ! Une eau de parfum boisée et fraîche, au sillage subtil et insaisissable. Un parfum d'une grande élégance.

Eau de Parfum 100 ml.
+ Gel douche 200 ml.

49,00 €

4/ COFFRET 24H

Frais et tonique, 24H est fait pour tous ceux qui aiment relever les défis les plus fous ! Un parfum plein de force pour une vie belle et intense.

Eau de Parfum 100 ml.
+ Gel douche 200 ml.

49,00 €

04



5/ PORTE-DOCUMENT MIXTE DANBURY

Malin, adaptable sur un trolley grâce à son passant original au dos, ce porte-document en cuir véritable devient un compagnon de voyage ultra pratique.

Dim. : L 38 x H 30 x P 9 cm.

189,00 €

05



06



07



6/ PORTEFEUILLE ET PORTE-CARTES MIXTES DANBURY

Élegants et indémodables, en cuir de vachette pleine fleur grainé.

Portefeuille :
H 15 x L 10,5 x P 1,5 cm.

69,00 €

Porte-cartes :
H 12 x L 9 x P 0,6 cm.

35,00 €

7/ COFFRET CEINTURE RÉVERSIBLE DANBURY

Une idée cadeau qui fera toujours plaisir !

En cuir de vachette pleine fleur lisse et réversible, avec 2 boucles métal interchangeable et fantaisie siglées.

Taille unique - 113 x 3,3 cm.

69,00 €

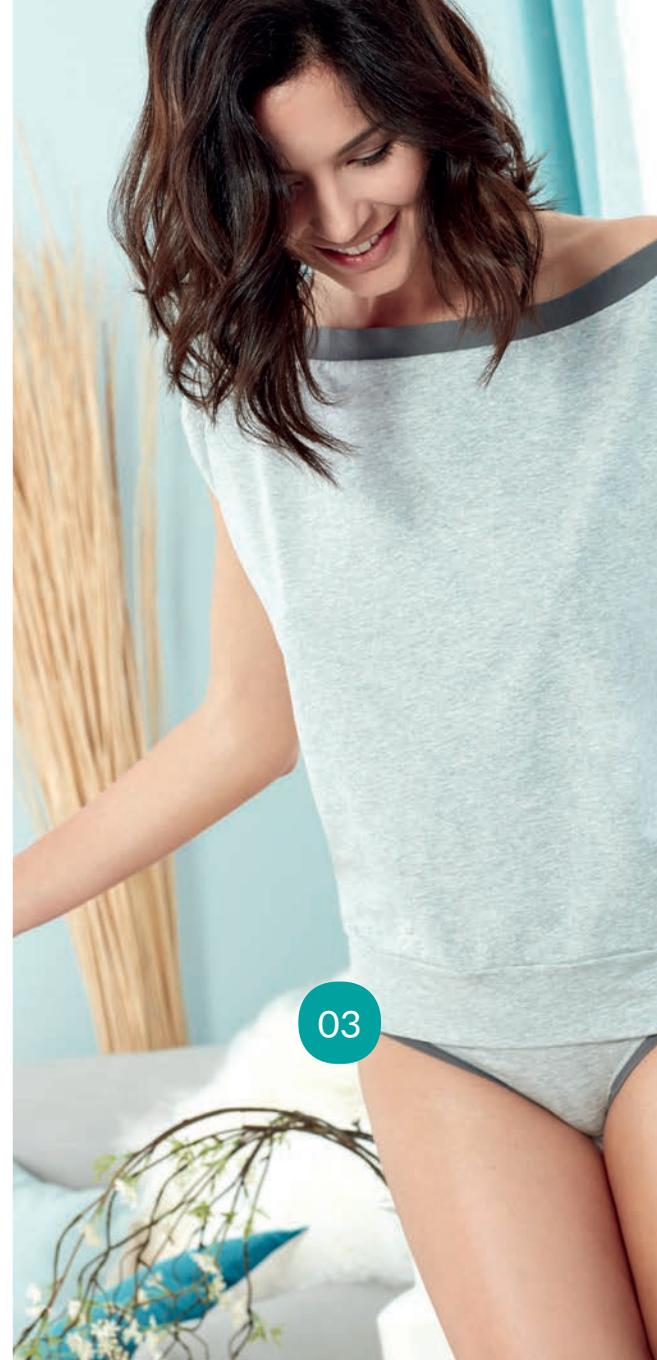
Entre charme et bien-être, COCOON nous révèle, cet hiver, en plus du coloris gris chiné, une teinte Bleu Jean's bien dans la tendance, lumineuse et profonde à la fois !

Douceur du coton et formes confort font le succès de cette ligne plébiscitée par toutes !



01

02



03

1/ TOP

Taille du 38 au 48. 95% coton, 5% élasthanne.

49,00 €

2/ SHORTY FLOTTANT

Taille du 34 au 48.

31,00 €

3/ SLIP

Taille du 34 au 48.

24,00 €

ambiance COCOONING

04

**4/ ÉTOLE POLAIRE FORM'VITAL**

À utiliser en voyage, au bureau ou tout simplement chez soi... À tout moment !

100% polyester dont 70 % de fibres traitées.

Dim. 180 x 74 cm.

Coloris : Rose - Camel
Noir - Beige - Indigo.

69,00 €

5/ SAC À DOS « LET'S GO »

Matière souple légère et matelassée. Zip sur le devant. Finition en cuir d'imitation. Petite poche sur un des côtés pour portable. Bandoulières réglables. Impression Maxi sur le devant.

42,5 x 22 x 23 cm.

Signature Justelle.

Gris chiné
Bleu marine

89,90 €

6/ COFFRET BOUGIES ANSIMARA

Découvrez notre trilogie de bougies (bougie huile de massage + bougie parfumée + bougie huile de bain) qui saura recréer chez vous tous les bienfaits d'une séance de spa ! C'est LE cadeau idéal qui fera plaisir aux addicts des soins corporels !

39,90 €



05



06



Composez
vous-même
**VOTRE COFFRET
CADEAU**
à déposer au pied
du sapin !

1/ COFFRET SENTEURS DE NOËL

- Bougie PM After Mint (Menthe/Chocolat) 15,50 €
- Bougie PM Petit Biscuit 15,50 €
- Recharge Bouquet Parfumé Rose de Noël 24,50 € Recharge 100 ml. + 10 tiges de rotin.
- Bouquet Parfumé Rose de Noël 29,50 € Flacon verre + recharge 100 ml. + 10 tiges de rotin.
- Galets fondants Holly Berry 12,00 € Sachet de 8 galets demi-sphère. Cire végétale de soja.
- Rond d'ampoule à parfumer 11,00 € Céramique ciselée. Diam. 7,5 cm.
- Vaporisateur Figue et Feuilles 28,50 € Cont. 100 ml.



2/ BOUCLES D'OREILLES ÉTOILE X

Boucles d'oreilles tiges. Motif étoile strassée.
Diam. 1 cm. Argent 925.
Cristal / Noir.
25,00 €

3/ BAGUE STRASS

Anneau alliance serti
de petits brillants.
Argent 925.
32,00 €

4/ LIGNE ALEGRIA PAR JARDIN SECRET

Cet hiver, la tendance exotique
balaie la morosité !
Haute en couleurs sur fond marine,
dentelle joliment travaillée, ALEGRIA
mettra une touche de pep's dans
votre dressing !

Soutien-gorge armatures (D à G) 59,00 €
Slip 32,00 €

5/ SHORTY RED LOVE PAR OMINEM

Un produit qui allie technicité,
confort et élégance !
Tout en maille fines côtes
pour un quotidien sobre
et chic. Invisible au porter.

24,00 €

6/ SAC « SCOTTISH »

Cuir d'imitation écossais.
Finition petit pompon. Dos uni
noir. Grande pochette zippée
« sac dans le sac » à l'intérieur.
Doublé textile. Forme cabas.
Dim. 43 x 29 x 11 cm.
Coloris : rouge/noir.
Signature Justelle.

69,90 €

05



06

7/ POCLETTE « SCOTTISH »

Cuir d'imitation écossais.
Pochette zippée sur le dessus.
Intérieur textile coloré contrasté.
Finitions pompon.
Dim. 10 x 20 x 0,5 cm.
Coloris : rouge/noir.
Signature Justelle.

26,90 €

04



07



CINÉ



L'ODYSSÉE

1948. Jacques-Yves Cousteau, sa femme et ses deux fils, vivent au paradis, dans une jolie maison surplombant la mer Méditerranée. Mais Cousteau ne rêve que d'aventure. Grâce à son invention, un scaphandre autonome qui permet de respirer sous l'eau, il découvre un nouveau monde...

En salle à partir du 12 octobre 2016

EXPOS



MAGRITTE, la trahison des images

Autour d'une centaine de tableaux, emblématiques ou peu connus, de dessins et de documents d'archive, voici la proposition d'une lecture renouvelée de l'œuvre de Magritte, dans la ligne des monographies consacrées par le Centre aux figures majeures de l'art du XX^e siècle, après Munch, Matisse et Duchamp.

Centre Georges Pompidou, Paris,
du 21 septembre 2016 au 23 janvier 2017



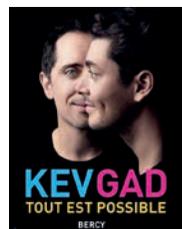
EXPO internationale de 2017

C'est Astana, capitale du Kazakhstan, qui accueillera l'Exposition internationale 2017, sur le thème de l'énergie du futur.

Plus de 5 millions de visiteurs sont attendus pour cet événement dont les objectifs sont l'éducation du public, la promotion du progrès et la coopération internationale autour d'expositions interactives, de spectacles, d'ateliers, de conférences et bien plus encore.

Astana, du 10 juin au 10 septembre 2017

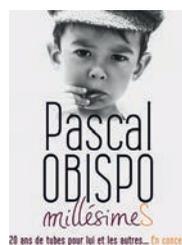
SPECTACLES



KEV & GAD

Avec leur spectacle "Tout est possible", Gad Elmaleh et Kev Adams, humoristes et acteurs hors pair, vont assurément faire chavirer le cœur de millions de fans. C'est une amitié profonde et sincère qui a déclenché la création de ce spectacle très attendu, symbole de l'atteinte d'un rêve.

En tournée partout en France,
du 8 octobre au 4 décembre 2016



PASCAL OBISPO

Tantôt survolté, tantôt romantique, Pascal Obispo fait partie des chanteurs à voir en concert. Au micro ou au piano, il sait diffuser des émotions très diverses lors de chacune de ses prestations. Il repart en tournée pour représenter ses plus grands tubes.

En tournée et à l'AccorHotels Arena Paris,
le 17 décembre 2016

LIVRES



Comment
se faire
des amis

de Dale
Carnegie

Une des sources de référence dans les domaines de la communication, du leadership et des relations humaines. Le livre le plus lu dans la Bibliothèque du Succès AKEO !

Réf. AF3056 - Tarif : 6,10 €.

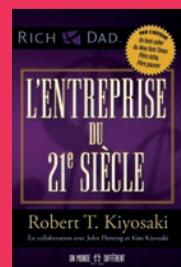


Développez
votre confiance
et votre
puissance
avec les gens

de Leslie
T. Giblin

Une aide précieuse dans la compréhension des rapports humains et dans l'approfondissement de nos connaissances de la nature humaine, à partir de techniques précises et pratiques.

Réf. AF3055 - Tarif : 18 €.



L'entreprise
du 21^e
siècle

de Robert
T. Kiyosaki

Ce livre explique de façon simple et efficace pourquoi l'activité de marketing de réseau, et plus particulièrement notre modèle, est LA solution pour tout un chacun afin d'accéder à la véritable liberté financière.

Réf. AF3028 - Tarif : 17 €.

UNE EXPLORATION OLFACTIVE RARE, INSPIRATRICE D'ÉMOTIONS NOUVELLES



Différence
Paris



Soyez des NÔTRES !

