

life & business

MAGAZINE DU GROUPE AKEO

AGENDA

Grands événements
Université Emeraude

AMBITION

Voyage Anniversaire
La distribution

PORTRAITS

Conseillers à la Une

ZOOM

Association L'Enfant Bleu
Noël à Paris

SHOPPING

Spécial fêtes
Beauté orientale
Cadeaux de Noël...

BERCY 2016 AKEO Convention Nationale



SOLIDARITE

DEPUIS 4 ANS , AKEO S'ENGAGE

auprès de l'association L'Enfant Bleu – Enfance maltraitée
"LEUR AVENIR EST LE NÔTRE"



INTERVIEW

Eric Cannaméla
Président de l'association
L'Enfant Bleu

DANBURY
Paris

VOYAGEZ
léger !

Edito

Le mot de la direction

Le grand bonheur des vacances est le temps qui s'étire, s'allonge et se dilue. Cependant, inexorablement, il faudra à la fin de l'été, retrouver notre quotidien, actualiser nos plannings pour repartir sur les chapeaux de roues ! C'est la rentrée ! La transition est parfois un peu difficile.

Et pourtant, cette année, la lecture d'un article d'une journaliste du Monde Economique a un peu changé la donne, comme une bonne surprise pour toute la profession, avant de repartir de plus belle !

Jamais nous n'avons lu dans la presse un article résumant aussi pertinemment notre métier : statut juridique, état d'esprit nécessaire à la réussite, avantages du concept, perspectives professionnelles pleines de bon sens... Tout y était évoqué de manière juste et perspicace.

La presse spécialisée commencerait-elle à mieux comprendre notre projet économique, particulièrement fécond ?

Je crois que ce qui a suscité l'intérêt au-delà des données économiques, des chiffres et de la croissance... ou pas, c'est que nos entreprises s'inscrivent dans un mouvement général social plus vaste, comme une lame de fond qui pousserait chacun au changement, à la prise en main personnelle, porteuse de valeurs nouvelles :

- A l'heure des innovations les plus étonnantes, d'une technologie toujours plus performante, nous voulons plus d'humanité !
- L'épanouissement et l'enrichissement personnels ne sont plus tabous car ils prennent en compte L'AUTRE. L'ouverture d'esprit et l'entraide se vivent au quotidien.
- La réussite entrepreneuriale ne rime plus forcément avec exploitation.
- Une économie collaboratrice plutôt qu'une économie capitaliste dépassée se met en place.
- L'attentisme laisse la place à plus d'initiative personnelle ou collective. L'optimisme délibéré est cultivé.
- Enfin, la conscience et la protection de notre environnement global s'élargissent.

Voilà les idées qu'AKEO célébrera pour ses 15 ans d'activité durant ces prochains mois, à Bercy en mars prochain et au fil des prochaines années. Utopique me direz-vous ? Et pourtant... Aujourd'hui, notre profession rassemble déjà plusieurs milliers d'entrepreneurs convaincus et actifs en ce sens.

Ayons le courage du bonheur et que cette idée contamine le plus grand nombre de nos concitoyens !

Bonne croissance à tous,

André-Pierre Alexandre.

André-Pierre Alexandre

Sommaire

Actus

- 04 Agenda 2015 - 16
- 06 Agenda Grands Evénements
- 08 Convention Nationale 2015
- 10 Université Emeraude 2015
- 12 Médias

Ambition

- 14 Les 15 ans d'AKEO
- 16 SEM 2016
- 18 Meilleurs Conseillers 2015
- 20 La distribution
- 22 SEM Emeraude 2016

Reconnaissance

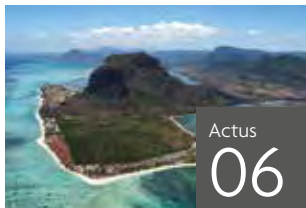
- 23 Portraits Emeraude
- 24 Portraits Exécutif
- 26 Portraits Manager
- 28 Club AKEO Platine

Zoom

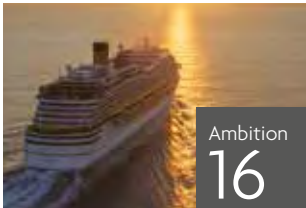
- 30 Le réseau en images
- 32 Partenaire : L'Enfant Bleu
- 34 Balade en France - Noël à Paris

Shopping

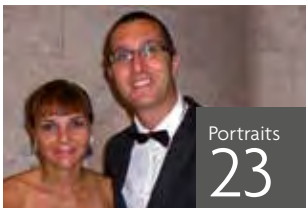
- 36 Spécial fêtes
- 38 Beauté orientale
- 40 Cadeaux de Noël
- 42 Technicolor
- 44 Minceur
- 46 Culture Business



Actus
06



Ambition
16



Portraits
23



Zoom
32


l'enfant bleu
enfance maîtrisée



Shopping
42

Life & Business
Magazine du Groupe AKEO
AKEO - NOAO SA
49 rue Rouelle - 75015 PARIS
Tél : 02 32 77 27 87
www.akeo.fr

Directeur de la publication Rédaction - Photo
André-Pierre Alexandre
Carine Perri
Céline Sotomayor
Manuel Cressent
Diane Bazin
Antoine Artur

Directeur de la rédaction
Laure Denier

Imprimé
Semestriel
10.000 exemplaires

Distribution
Réseau AKEO

Réf : AF3135

Octobre

- ▶ Nouveaux catalogues Lingerie & Collants + Bijoux & Accessoires
- ▶ Nouveautés Alimentation Intelligente
- ▶ Nouveautés Soins & Beauté
- ▶ Animations saisonnières Colorade + Eclipse + Différence + La Bel' Lande déco
- * 2, 3, 4, 10, 11 : Tournée Nationale dans toute la France métropolitaine et Outre-Mer
- Gagnants Challenge AKEO Cup
- Gagnants Challenge Jardin Secret pour la collection AH 2015



Janvier

- ▶ Nouveautés Isomarine
- ▶ Nouveau catalogue Soins & Beauté
- * Séminaire Meilleurs Conseillers à Méribel
- * 10 et 17 : Séminaires Régionaux
- * 23 et 24 : Séminaire des Leaders
- Du 1^{er} janvier au 15 mars : Challenge Jardin Secret



Novembre

- * 8, 15, 22 et 29 : Séminaires régionaux



Février

- * 21 et 28 : Séminaires régionaux

Décembre

- ▶ Nouvel Additif Lingerie
- ▶ Promotions de Noël
- * SEM Managers à l'île Maurice

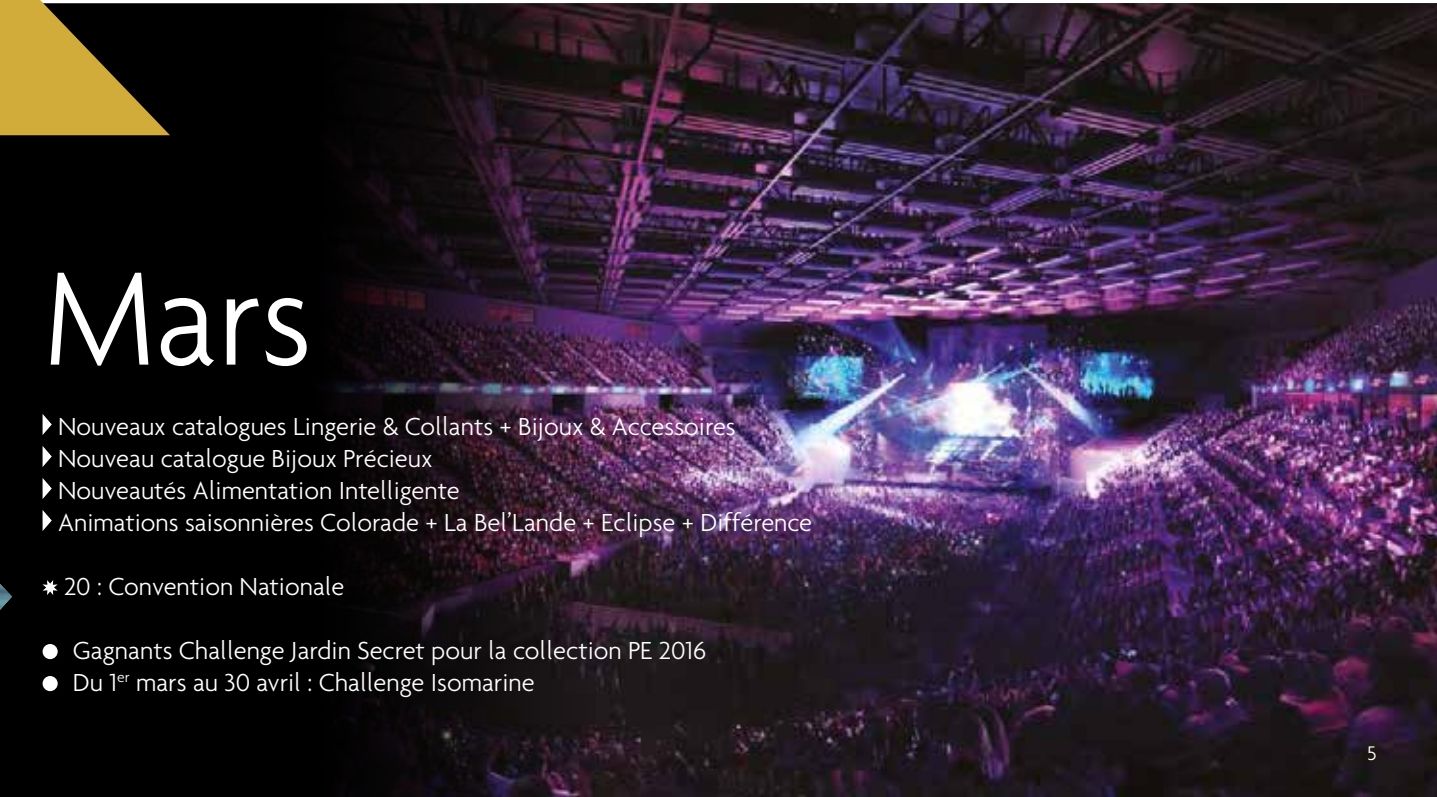


Toute l'équipe AKEO vous souhaite de joyeuses fêtes et une excellente année 2016 !



Mars

- ▶ Nouveaux catalogues Lingerie & Collants + Bijoux & Accessoires
- ▶ Nouveau catalogue Bijoux Précieux
- ▶ Nouveautés Alimentation Intelligente
- ▶ Animations saisonnières Colorade + La Bel'Lande + Eclipse + Différence
- * 20 : Convention Nationale
- Gagnants Challenge Jardin Secret pour la collection PE 2016
- Du 1^{er} mars au 30 avril : Challenge Isomarine





TOURNÉE NATIONALE

Quoi de mieux que de démarrer sa rentrée sur les chapeaux de roues !

En effet, dès les premières semaines d'octobre, tous les Conseillers AKEO peuvent profiter d'une Tournée pleine de surprises et d'énergie positive dans 8 villes de France, dont 3 dates en Outre-mer. Chacun découvre en avant-première toutes les nouveautés produits qui feront le buzz des mois à venir ! Nouvelle collection de lingerie, nouveautés bijoux et accessoires, idées cadeaux pour les fêtes de Noël, sans oublier de nombreuses animations des gammes déjà existantes... Tout un programme ! Et ce n'est pas tout ! Durant les deux mois estivaux, l'ensemble du réseau AKEO se sera mobilisé sur le challenge de l'été : L' AKEO Cup ! C'est lors de cette

manifestation que seront reconnus les gagnants et surtout que sera faite l'annonce de leur récompense, toujours à la hauteur des espérances les plus grandes !

Cette Tournée est à la fois l'occasion de faire le point sur sa propre évolution mais aussi de mettre en place sa stratégie d'entreprise. Elle représente un concentré de bonne humeur et de plaisir, tout en donnant à tous l'envie d'aller plus loin dans la construction de leur réseau... Un évènement qu'il faut vivre pour pouvoir ressentir la force du projet AKEO !

Octobre

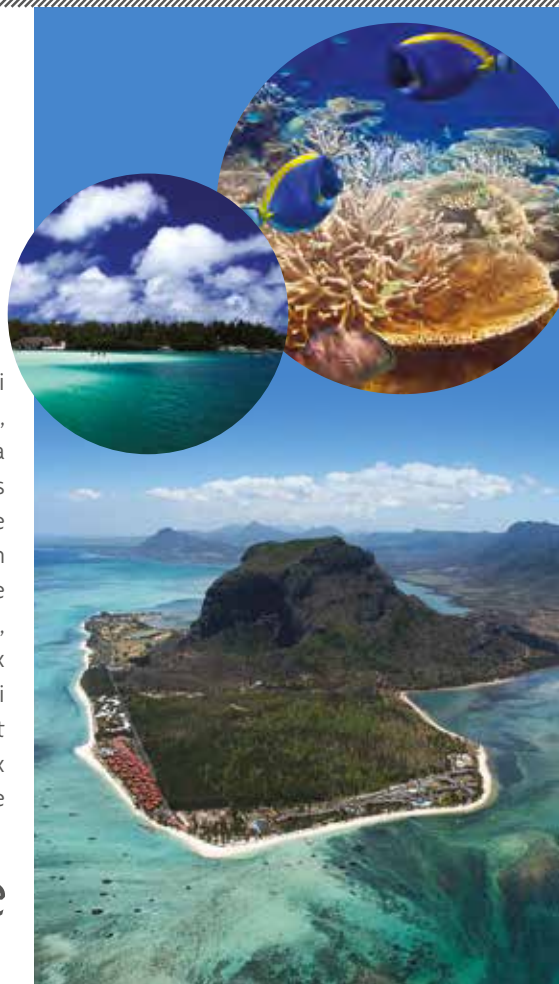
SEM 2015 à Maurice ou le Paradis sur terre !



Début décembre, plus de 200 leaders du réseau AKEO, ayant répondu aux critères de qualification, s'envoleront pour l'île Maurice, afin de vivre une semaine de rêve, tous frais payés ! L'île Maurice, destination coup de cœur pour le commun des mortels, offrira à ces heureux entrepreneurs ses plages paradisiaques, sa nature exubérante, la gentillesse de ses habitants et sa douceur de vie ! Véritable petit paradis terrestre, cette île est LA destination de rêve par excellence ! Durant cette semaine se succéderont journées à thèmes, sorties inédites, soirée de gala dans ce cadre incroyable, mais

aussi plusieurs jours de séminaire qui allieront motivation, partage d'idées, élaboration commune des projets à venir, sans oublier les témoignages et les reconnaissances. Un temps de travail différent, inoubliable et fort en émotions qui ne peut que motiver le plus grand nombre ! Ce séminaire est, à n'en point douter, l'un des plus beaux proposés par AKEO et tous ceux qui auront la joie d'en profiter reviendront métamorphosés ! Alors avis à tous ceux qui sont prêts à relever le défi... Il y a de la place pour tout le monde !

Décembre



Nouvel an Séjour Meilleurs Conseillers à Méribel

Un cadeau de Noël somptueux qui fera rêver petits et grands !

Entre Noël et le jour de l'an, AKEO rassemblera ses meilleurs Bâtisseurs de Réseaux à Méribel, au Châlet, un des lieux les plus prestigieux du Club Med, privatisé pour l'occasion ! Chacun pourra venir, accompagné, s'il le souhaite, de sa famille pour vivre une semaine à la neige joyeuse, dynamique et amicale : cours de ski, descentes entre amis, balades en raquettes ou ski de fond, il y en aura

pour tous les goûts ! Puis viendra l'heure des crêpes chaudes et gaufres sucrées auprès d'un feu dansant sans oublier le vin chaud... De quoi se réjouir ! Bien sûr, chaque soirée sera animée d'un temps de travail. Les thèmes abordés permettront une meilleure compréhension du métier, enrichiront les participants qui repartiront forts d'enseignements précieux qui contribueront au succès de

leur entreprise. Cette semaine culminera le 31 décembre, aux 12 coups de minuit, par le traditionnel baiser qui fera passer cette équipée en 2016 de la meilleure façon... C'est-à-dire entre amis ! Commencera alors cette nouvelle année 2016, celle des 15 ans d'AKEO qui promet d'être riche en émotions et en surprises.

Décembre

Séminaire des Leaders à Vichy

L'année 2016 débutera à Vichy les 23 & 24 janvier pour tous les Conseillers AKEO Junior au 4^e trimestre 2015* !

Ce séminaire incontournable rassemble tous ceux qui ont pris la décision de construire leur entreprise de manière différente, durablement et avec succès ! L'engouement pour celui-ci tient au fait que ces deux jours font partie des temps les plus instructifs du programme de formation AKEO. En effet, la volonté générale de mettre en commun les meilleures expériences de terrain, de partager ce qui a fait les plus beaux résultats de l'année passée, tout cela dans une ambiance constructive

où le succès des uns nourrit la croissance des autres, ne peut qu'être bénéfique à tous ! Une soirée de gala sera offerte à tous les participants dans ce cadre chic et élégant, réservant un spectacle ou une conférence surprise toujours inédits et originaux !

En résumé, pour les plus convaincus, Vichy est une vraie bouffée d'oxygène pour bien démarrer l'année et prendre les meilleures décisions !

*voir les conditions précises de qualification



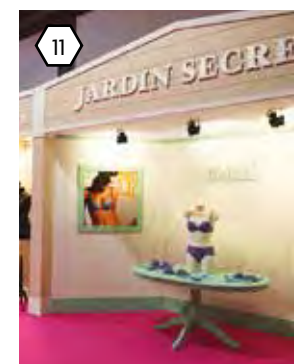
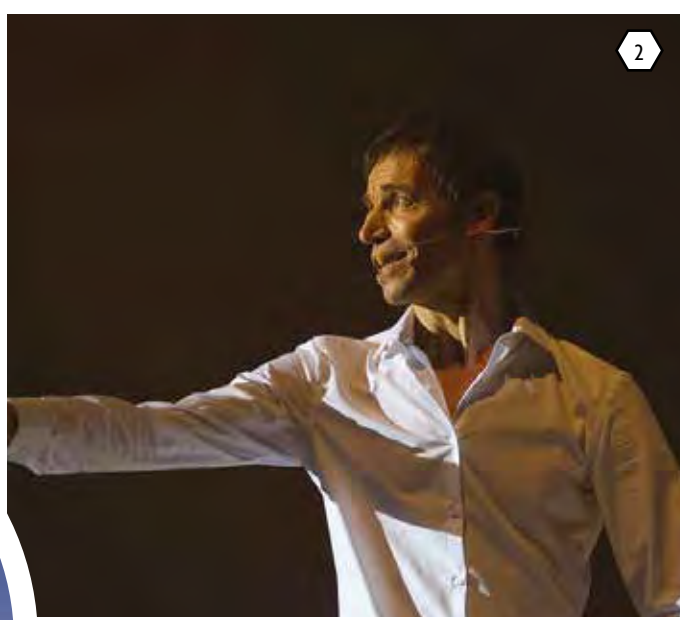
Janvier

CONVENTION NATIONALE 2015

PLUS DE 6500 PARTICIPANTS VENUS DES 4 COINS DE LA PLANÈTE ÉTAIENT PRÉSENTS À TROYES EN MARS DERNIER !

Flash back sur deux jours inoubliables de séminaire où chacun a pu partager les succès de l'année écoulée et s'enthousiasmer sur les perspectives d'avenir !

AKEO
vivre autrement
CONVENTION NATIONALE 2015



1. Un grand bravo à toutes les personnes qui ont participé à l'organisation. • 2. Conférence de Thierry Schneider, coach des Leaders. • 3. Romain et Isabelle Magron reconnus Manager Emeraude. • 4. André-Pierre Alexandre, fondateur d'AKEO. • 5. Deux jours festifs placés sous le signe de la reconnaissance. • 6. Les nouveautés La Bel'Landé déco annoncent le printemps. • 7. Teddy Charlier et Kelly Sarica reconnus Manager Emeraude. • 8. Show time pour la nouvelle collection de lingerie Jardin Secret et Ominem. • 9. Lancement très attendu du voyage Ouest Américain 2017. • 10. C'est la fête en musique ! • 11. Plus de 3000 m² de nouveautés produits. • 12. Damien et Sylvie Balland reconnus Manager Saphir. • 13. Mise en scène spectaculaire de notre lingerie. • 14. Michel Ame reconnu Manager Emeraude. • 15. Philippe Dailey, Président d'honneur de la FVD et Président du Conseil de Surveillance d'AKEO. • 16. Eric Cannaméla, Président de l'association L'Enfant Bleu – Enfance Maltraitée.





Université Emeraude 2015, *un cru exceptionnel !*



Tous les participants sont unanimes, cette année, l'Université Emeraude était particulièrement intense et percutante ! Personne ne sait expliquer pourquoi ! Était-ce l'ambiance, l'harmonie que l'on pouvait ressentir, le contenu du programme, la qualité des intervenants comme la présence motivée des 2100 participants... Sans doute un peu de tout cela aura contribué à ce que l'on se souvienne longtemps de cette session 2015 qui aura marqué les esprits et donné naissance à de réelles et profondes prises de décisions.

Retour sur ces 5 jours intenses fin juillet à Center Parcs en Sologne...

Lundi 27 juillet dès 15h, ce sont plus de 300 cottages qui sont investis par 2100

Conseillers AKEO, venus des 4 coins du monde ! Saluons d'ailleurs la présence des 70 Conseillers venus de l'île de La Réunion et des Antilles qui ne reculent devant rien pour se former !

Se reposer dans un transat, goûter entre amis, balades à pied ou à vélo, baignades et jeu dans le Paradis Tropical et sa célèbre rivière sauvage, pêche à la ligne dans le lac, pédalo, tir à l'arc, bowling, parties de pétanque ou encore olympiades organisées par la lignée, les activités ne manquent pas. Tout le monde est heureux de se retrouver et de pouvoir partager apéritifs et dîners tous les soirs dans les cottages.

La bonne humeur et l'énergie positive sont déjà palpables dans l'air !

Quelques dizaines de volontaires se

sont rendus disponibles pour aider à la préparation de la salle et des 1700 paniers-repas qui seront distribués le lendemain pendant la première session du séminaire.

Les 1700 participants au séminaire ont rendez-vous le lendemain pour assister à la première partie de l'Université Emeraude 2015.

Dès les premières minutes, on ne peut qu'être étonné par l'énergie, l'ambiance et une envie de participer exceptionnelles. Tout le monde est à la fois détendu, hyper motivé et très en demande d'apprendre ce qui sera communiqué.

L'enseignement est riche, l'humour et la bonne humeur omniprésents : parmi les temps forts de cette première partie, les meilleurs Conseillers en distribution mais aussi en accompagnement de



leurs Associés partagent leur vécu, leur expérience, livrent leurs astuces et leur savoir-faire. La prise de conscience et l'identification sont très fortes pour beaucoup de participants qui vont repartir avec l'envie et les moyens de mieux maîtriser cette partie incontournable de notre métier. « *C'est la première fois que j'assiste à un séminaire qui dure 7h sans m'ennuyer une seule seconde, habituellement au bout de 30 minutes, je ne tiens plus sur ma chaise, là, j'aurais voulu que ça dure encore* » nous dit Eric, boulanger, qui assiste à son premier grand événement avec AKEO. « *C'est décidé, je vais vraiment monter ma clientèle professionnellement et en y prenant du plaisir ; avant la fin de l'année, je serai à plus de 1000VB tous les mois* » nous dit Isabelle, institutrice qui reconnaît avoir fait jusqu'à présent « *un peu n'importe quoi* » en matière de clientèle.

Le mercredi est entièrement libre pour tous sauf pour les Managers qui se retrouvent, durant toute la matinée, afin de faire le point sur les grandes lignes des projets à venir.

La deuxième partie de séminaire qui a lieu le jeudi est consacrée à la fois au développement de son réseau mais aussi aux nouveaux outils : on parlera de « La Méthode AKEO » qui remplace le guide de démarrage et des modifications de notre présentation de concept, qui visiblement fait l'unanimité.

« *Avant, j'avais peur de faire moi-même la présentation du concept à cause de l'aspect chiffré qui me semblait trop compliqué. Maintenant je vais pouvoir le faire en toute sérénité, c'est beaucoup plus simple ! Ça va tout changer pour nous* » dit Frédéric.



Les nouveaux Emeraude et Saphir racontent leurs parcours. Il y a tout juste deux ans, dans cette même salle, Teddy et Kelly Charlier assistaient pour la première fois à l'Université Emeraude, ils étaient alors tout juste à 10 000VB. « *Quand on les voit et les entend, on se dit que, nous aussi, on peut le faire* » nous diront un grand nombre de participants.

Le questions-réponses de Philippe Dailey restera un des temps forts de cette Université. Philippe nous dévoilant cet article très positif du Monde Economique sur notre métier et nous démontrant à quel point nous sommes en avance sur l'avenir avec notre modèle de « commerce intelligent » AKEO.

Et c'est déjà la fin ! Ça passe vite 5 jours dans une telle ambiance ! Difficile de se quitter, malgré l'heure tardive, les participants ne cessent d'applaudir et de crier leur joie ! Moment d'émotion intense ! Promis, on se retrouvera encore plus nombreux l'année prochaine et avant cela, lors de la Tournée et à Bercy le 20 mars prochain.

A nous maintenant de faire fructifier tous ces acquis !





Luxe
à Méribel
Janvier 2016



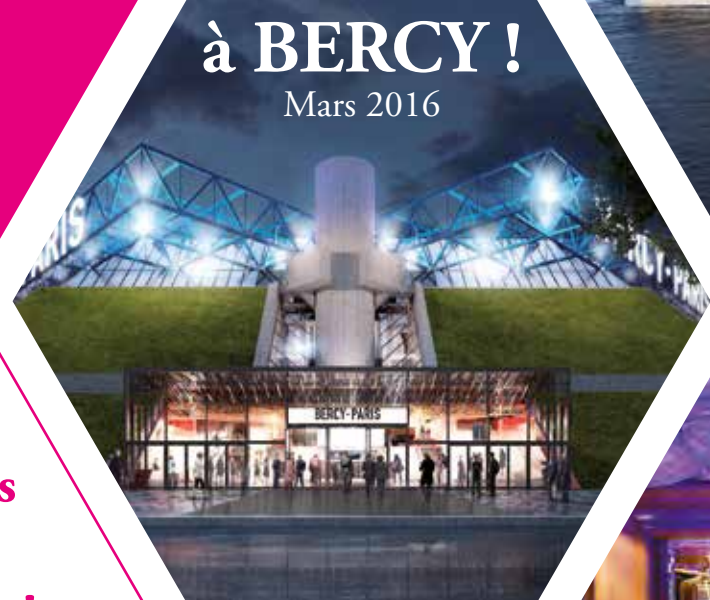
Séminaire
des Leaders
à Vichy
Janvier 2016



Pour
ses **fêter**
15 ans
AKEO
vous réserve de très
belles
surprises !

Une année 2016
riche en événements
plus inédits
les uns que les autres !
Découvrez ces nombreuses
surprises et récompenses
incroyables !

Tous
à BERCY !
Mars 2016



Convention
Mars 2016



Le Ponant
pour tous
les Emeraude
Août 2016



SEM
en
croisière
Octobre 2016



Cette année
de folie fournira
à chacun un
vrai tremplin pour
construire un réseau
Emeraude et pourquoi
pas Diamant pour les
20 ans d'AKEO
en 2021 !



Université
Emeraude
à
Center Parcs
Juillet 2016



Et si vous partiez en croisière pour fêter les 15 ans d'AKEO...

Pour fêter ses 15 ans, AKEO vous donne les moyens de vous qualifier pour son voyage Anniversaire et d'être invité avec votre conjoint pour le SEM 2016 !

Exceptionnellement cette année, les conditions de qualification pour ce séminaire seront deux fois plus simples qu'habituellement ! Nous voulons que cette date rassemble le plus grand nombre de Conseillers et que ce SEM soit un tremplin pour atteindre le niveau de Manager et plus. Lisez bien les règles de qualification

détaillées page 17, approfondissez-les avec votre lignée, mettez votre stratégie en place et surtout passez à l'action ! Même si vous partez de zéro, vous avez tous la possibilité de vous qualifier ! A coup sûr, de nouveaux Conseillers qui démarreront début 2016 y parviendront, alors pourquoi pas vous ?



Itinéraire			
Jours	Escales	Arr.	Dép.
1 ^{er} Dimanche	Marseille		18:00
2 ^e Lundi	Barcelone (Espagne)	09:00	19:00
3 ^e Mardi	Palma	08:00	18:00
4 ^e Mercredi	Plaisir en mer		
5 ^e Jeudi	Rome/Civitavecchia (Italie)	08:00	19:00
6 ^e Vendredi	La Spezia / Florence (Italie)	08:30	20:30
7 ^e Samedi	Savone (Italie)	07:00	17:00
8 ^e Dimanche	Marseille	08:00	



Le SEM est un voyage séminaire qui réunit chaque année plusieurs centaines de Conseillers qui répondent aux critères de qualification. Ce voyage séminaire est entièrement financé par AKEO. Chaque année, les destinations et conditions font rêver... Ouest Américain, Caraïbes, île Maurice, Mexique, Egypte, Club Med 2... A chaque fois, dans des conditions de luxe et confort incomparables !

Pour le SEM 2016, nous voulions innover et être à la hauteur de l'évènement !

C'est pourquoi, nous avons réservé pour plusieurs centaines de passagers les plus belles cabines du plus moderne navire de croisière européen, pour une semaine de croisière de rêve en Méditerranée !

Au programme, Barcelone, Palma, Rome, Florence ! Ce paquebot dernier cri, flambant neuf, baptisé il y a moins d'un an, offrant les animations et équipements les plus récents nous réservera un espace privatif pour notre partie séminaire.

Piscines géantes (couvertes ou pas en fonction de la météo), escales de rêves à terre chaque jour, cabines de luxe avec hublot ou balcon, repas

Se retrouver ainsi, en compagnie des leaders les plus performants du réseau, profiter des formations tout au long du séjour est extrêmement motivant. Chacun repart renforcé sur ses propres possibilités et le potentiel de développement qui s'offre à lui, avec l'envie et les moyens d'aider ses Associés à se qualifier pour l'année suivante.

gastronomiques, dîners de gala, balades avec son conjoint, sa lignée ou ses Associés sur les 500 mètres de pont avec la mer à perte de vue, simulateur de grand prix de formule 1, spectacles, spa dernier cri ou encore soirées à la discothèque où les noctambules pourront profiter du ciel étoilé et de la mer puisqu'un salon ouvert sur l'extérieur borde le dance floor... Ce ne sont que quelques-uns des nombreux agréments dont nous pourrions profiter ! Cette croisière séminaire exceptionnelle durera toute une semaine pendant le mois d'octobre 2016. Un rendez-vous féérique qui vous propulsera vers les plus hautes qualifications !



Conditions de qualification pour le SEM 2016

Période du 1/9/15 au 31/8/16

- 1 JUNIOR 6 mois et obligatoirement en juin, juillet et août.
- 2 Sur chacun des 2 semestres ⁽¹⁾ être en moyenne ⁽²⁾ tous les mois Club AKEO et démarrer 2 nouveaux Associés ⁽³⁾.
- 3 3 mois consécutifs où vous démarrez 5 nouveaux Associés ⁽³⁾ chaque mois.
- 4 Un joker ⁽⁴⁾ remplace le fait de démarrer 2 nouveaux Associés ⁽³⁾ sur le mois qui vous arrange.
- 5 Vos nouveaux Associés doivent réaliser en moyenne 120VB par mois ⁽⁵⁾.
- 6 Se former : Livres, Audios, Formations (Grands évènements, SR, CP, RMC, Modules).

Les nouveaux Conseillers qui ont démarré après le 30/09/15 ne doivent respecter ces conditions qu'à partir du mois qui suit leur démarrage⁽⁶⁾.

(1) 1^{er} semestre : du 1/9/15 au 29/2/16 - 2^e semestre du 1/3/16 au 31/8/16. (2) Vous pouvez rattraper votre Club AKEO ou vos nouveaux Associés manquants sur les mois suivants à l'intérieur d'un même semestre. (3) Comment démarrer un nouvel Associé en largeur ou en profondeur? Lorsqu'un nouveau Conseiller décide de se lancer, son partenaire a démarré un nouvel Associé en largeur et le Conseiller qui a réalisé le rendez-vous de Suivi a également démarré un nouvel Associé en profondeur. Si le Conseiller qui a réalisé le Suivi est aussi le partenaire, le nouvel Associé ne compte qu'une fois. C'est la date de saisie du contrat par le Manager qui est prise en compte et non la date qui figure sur le contrat. Les nouveaux Associés sont pris en compte sur le mois au cours duquel leur contrat a été saisi. (4) On ne peut gagner et utiliser qu'un Joker par mois. (5) Il s'agit de la moyenne des moyennes de vos nouveaux Associés calculées à partir du mois qui suit leur démarrage. Seules les 33 meilleures moyennes sont prises en compte. (6) La condition Junior 6 mois avant fin août fait qu'il faut au plus tard être qualifié Junior en mars.

Comment gagner des Jokers ?

Tous ceux qui ont réalisé 2000 points dans l'AKEO Cup 2015 ont déjà gagné 1 Joker avant même d'avoir démarré ! Ceux qui ont réalisé 3500 points dans l'AKEO Cup 2015 ont déjà gagné 2 Jokers !

Chaque mois où vous réalisez 2 contrats AKEO Sécurité, vous gagnez 1 Joker !

Chaque fois que vous réalisez mensuellement 1000VB produits pendant 2 mois consécutifs, vous gagnez 1 Joker !

D'autres possibilités de Jokers à découvrir tout au long de l'année...



Ces 13 Meilleurs Conseillers

sont la preuve vivante que nous pouvons tous construire des réseaux à plus de **10 000VB** si nous le décidons !

Ce classement mesure les résultats personnels de chaque Conseiller.

Tout d'abord, le nombre de nouveaux Associés auxquels ils ont permis de démarrer leur activité, soit directement avec eux (en largeur), soit dans leurs équipes (en profondeur) et dans ce cas, ce sont eux qui ont, personnellement, assuré le rendez-vous de suivi.

Ensuite, la moyenne du montant des commandes mensuelles réalisée par chacun de ces nouveaux Associés est prise en compte. Ceci nous permet de calculer, par exemple, que Christophe et Fanny Vis, ont créé, personnellement et en moyenne, 5094VB mensuels au cours des 6 derniers mois. Il ne s'agit pas de 5094VB réalisés une seule fois, mais bien réellement 5094VB qui se réalisent régulièrement tous les mois ! D'ailleurs, vous pouvez vous-même suivre vos propres résultats et votre évolution mois par mois sur votre Espace Conseiller.

En analysant ce nouveau classement et les précédents, nous ne pouvons qu'arriver à la conclusion qu'il est possible pour chacun d'entre nous de construire 10 000VB à 30 000VB dans les 12 à 36 prochains mois !

Quel est le point commun entre ces 13 Conseillers ?

- ce n'est pas leur âge,
- ce n'est par leur métier : instituteur, professeur, policier, employé, chef d'entreprise sont quelques-unes des professions exercées par les Conseillers de notre classement.

- ce n'est pas non plus le fait qu'ils ont plus de temps que les autres. Sur les 13 Conseillers nommés, 10 travaillent à plein temps, en plus de leur vie de famille. Quant aux 3 autres, ce sont de jeunes retraités dynamiques.

Le véritable point commun entre ces 13 Conseillers et tous ceux qui figurent à leur suite est qu'ils animent, chaque semaine, des présentations du concept AKEO dans les salons de leurs Associés, en ayant préalablement travaillé de manière à ce que les prospects soient bien invités, afin que la soirée se déroule le plus professionnellement possible et de façon duplicable.

Ils appliquent et dupliquent simplement "la Méthode" AKEO !

Bien entendu, ils ont dû passer par une période d'apprentissage durant laquelle ils ont eux-mêmes fait des invitations dans leur salon afin que leur lignée vienne réaliser des présentations de concept.

Ils ont ensuite accompagné leur lignée aux rendez-vous de suivi. Ils ont pu ainsi revoir tout le processus lorsque leur lignée a reproduit les mêmes étapes avec leurs nouveaux Associés puis, en accord avec celle-ci, ils ont commencé à eux-mêmes effectuer les présentations et les suivis.

Bien entendu, pour mettre en place toutes ces actions, ils se sont formés à l'aide des outils mis à leur disposition : séminaires, réunions et rendez-vous d'accompagnement avec leur lignée, livres, audios regorgeant de conseils pratiques. "Je fais en sorte d'écouter tous les jours des audios du dossier de démarrage ou des

Motiv'Action lorsque je vais en voiture au travail. S'il m'arrive de ne pas le faire pendant plusieurs jours, je ressens bien sur le terrain, lors des suivis ou des discussions avec mes Associés, que je suis moins performant" nous dit Eric Beauvoir qui a démarré il y a 2 ans et a construit, avec son épouse Valérie, plus de 30 000VB groupe mensuel, en étant régulièrement dans le Club Bâtisseurs de Réseaux.

Au début, vous rencontrerez peut-être des difficultés et vous commettrez sans doute des erreurs. Mais tout le monde est passé par là ! "Au début, avec ma personnalité assez timide, j'ai vraiment dû prendre sur moi. A chaque fois que quelqu'un n'était pas intéressé, je me culpabilisais en pensant que j'aurais dû laisser faire la lignée à ma place. Heureusement ils m'ont encouragé et m'ont dit que, eux aussi, n'arrivaient pas à intéresser tout le monde. Aujourd'hui, ça ne me gêne plus et je suis même convaincu que mon caractère réservé est en fait un véritable atout dans ma communication, je sens que j'évolue de semaine en semaine, c'est très motivant" nous dit Christophe Vis qui, avec son épouse Fanny, ont construit un groupe à plus de 10 000VB.

Chacun d'entre nous peut acquérir les compétences nécessaires à la fois techniquement (elles sont contenues dans la Méthode AKEO proposée et dans les audios du dossier de démarrage) et en terme d'attitude. Le jeu en vaut la chandelle puisque c'est le passage obligé si vous voulez construire votre réseau.

Donnons-nous rendez-vous dans les mois à venir dans le prochain classement des Meilleurs Conseillers et par ricochet, dans le groupe des Managers et plus !

Les 13 Meilleurs Conseillers AKEO

1^{er} semestre 2015



1 Sabrina et Rudolph MARIMOUTOU
51 x 195 = 9945VB

Pour chaque Conseiller, 3 chiffres apparaissent :

- Nombre de nouveaux Associés
- Moyenne de VB mensuel par nouvel Associé
- Total de VB mensuel généré sur la période uniquement avec ces nouveaux Associés

La moyenne de VB mensuel par nouveau Conseiller est calculée à partir du mois suivant le mois de démarrage.



2 Samuel et Christelle MICHELIN
33 x 215 = 7095VB



3 Romain et Isabelle MAGRON
28 x 252 = 7056VB



4 Mikael et Amélie DUFOUR
29 x 215 = 6235VB



5 Eric EDOUARD EDOUARZI et Marie-Joséphine AMBROISINE
21 x 274 = 5754VB



6 Olivier HOUOT et Nathalie PERROTEY
22 x 257 = 5654VB



7 Eric et Valérie BEAUVOIR
34 x 150 = 5100VB



8 Christophe et Fanny VIS
18 x 283 = 5094VB



9 Benoît et Pamela DEPARME
21 x 239 = 5019VB



10 Pascal et Catherine PAPILLON
33 x 150 = 4950VB



11 Paul et Josiane DREVET
36 x 136 = 4896VB



12 Alain et Judith SIMON
14 x 348 = 4872VB



13 Denis et Jocelyne FOGAROLO
22 x 218 = 4796VB

Combien rapporte exactement la distribution ?

2000€
de commande
(1 200VB)

**de 552€
à 952€**
de revenus

- 2000€ prix client x 20% = **400€**
- Remise quantitative jusqu'à 20% = **jusqu'à 400€**
- Commissions additionnelles - 1 200VB x 6% = **72€**
- Produits gratuits Club AKEO = **80€**

Savez-vous concrètement ce que vous rapporte financièrement la mise en place de votre clientèle dans le monde AKEO ?

A l'heure où des millions de Français doivent travailler 35h par semaine, ajouté à cela, leur temps de déplacement jusqu'à leur lieu de travail, ceci pour gagner environ 1000€ par mois (hors frais de déplacements, garde d'enfants ou autres), AKEO est en train d'inventer les 35 heures par mois pour arriver au même résultat, voire mieux ! Ce qui signifie un taux horaire quatre fois plus élevé ! De quoi faire réfléchir bon nombre de nos concitoyens, car qui ne rêve pas de pouvoir organiser son temps de travail comme il le souhaite, en fonction de ses enfants ou de ses autres activités ? Qui aimerait ne pas avoir de hiérarchie imposant des tâches quotidiennes lourdes et qui ne correspondent plus à nos attentes ? Qui ne rêve pas d'établir des relations professionnelles gagnant/gagnant ?

Nos clients, à travers notre métier, bénéficient d'un réel service, d'une écoute, d'une proximité authentique et également d'un véritable gain de pouvoir d'achat !

Déjà plus de 1400 Conseillers réalisent plus de 1000€ de commandes chaque mois (600VB), en investissant une vingtaine d'heures mensuelles. Parmi eux, plusieurs centaines passent régulièrement chaque mois le cap des 1600€ de commandes (1000VB) et s'ils font le calcul, ils se rendent compte qu'ils atteignent des taux horaires de rémunération supérieurs ou équivalents à ceux de cadres supérieurs dans le monde classique du travail ! De quoi s'interroger !

Bien entendu, pour arriver à ce résultat motivant et très inspirant pour vos nouveaux Associés, il vous faudra assurément passer par une période de mise en place et d'apprentissage. Michèle Plassard, Manager AKEO, nous explique avoir passé de nombreux mois à se qualifier difficilement dans le Club AKEO (600VB), vivant cette qualification comme une contrainte, avant de décider un jour de tout reprendre à zéro, en suivant « vraiment » la méthode AKEO mise en avant. A partir de ce moment-là, tout a décollé pour elle ! Avec son mari,

ils sont devenus Manager Exécutif et ils réalisent, au cours des douze derniers mois, une moyenne personnelle de plus de 1650VB mensuels !

Mettre en place sa clientèle de manière professionnelle, agréable et duplicable est non seulement très rentable mais également indispensable pour pouvoir créer un réseau d'entreprises pérennes : si l'exemple n'est pas la meilleure façon d'enseigner, c'est la seule !

Enfin, notons qu'afin que chaque Conseiller réalise plus facilement ce qu'il gagne avec AKEO, le mode de fonctionnement des versements de commissions sera modifié dans les prochains mois : les 20% de marge ou réductions quantitatives actuellement déduits sur chaque commande concernée seront reversés en une seule fois au début du mois suivant, ce qui permettra à chacun d'appréhender plus clairement le montant de ses revenus par rapport au temps investi.

Joël et Myriam Lember



Gains : 970€/mois

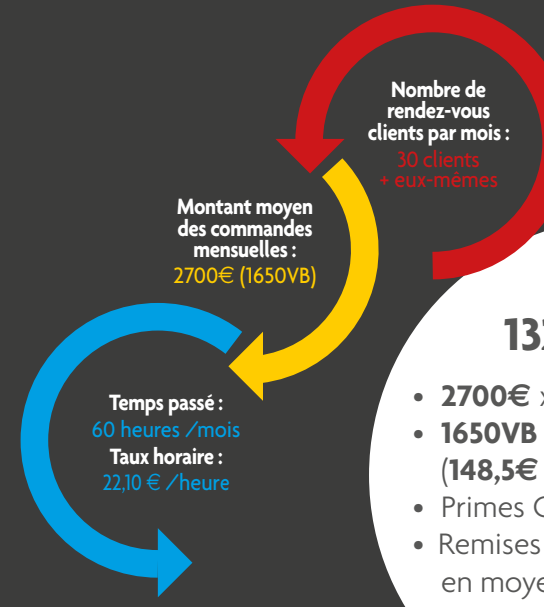
- 2000€ x 20% = **400€**
- 1200VB x 24% = **288€**
(72€ au minimum si 6%)
- Primes Club AKEO = **122€**
- Remises quantitatives =
en moyenne 8% soit **160€**

Nombre de
rendez-vous
clients par mois :
13 clients
+ eux-mêmes

Montant moyen
des commandes
mensuelles :
2000€ (1200VB)

Temps passé :
20 heures /mois
Taux horaire :
48,50€ /heure

Jean-Marc et Michèle Plassard



Nombre de
rendez-vous
clients par mois :
30 clients
+ eux-mêmes

Montant moyen
des commandes
mensuelles :
2700€ (1650VB)

Temps passé :
60 heures /mois
Taux horaire :
22,10 € /heure

Gains : 1328€/mois

- 2700€ x 20% = **540€**
- 1650VB x 24% = **396€**
(148,5€ au minimum si 9%)
- Primes Club AKEO = **122€**
- Remises quantitatives =
en moyenne 10% soit **270€**

Laurent et Marie-Anne Potherat



Gains : 1463€/mois

- 3350€ x 20% = **670€**
- 2100VB x 16% = **336€**
(189€ au minimum si 9%)
- Primes Club AKEO = **122€**
- Remises quantitatives =
en moyenne 10% soit **335€**

Nombre de
rendez-vous
clients par mois :
30 clients
+ eux-mêmes

Montant moyen
des commandes
mensuelles :
3350€ (2100VB)

Temps passé :
40 heures /mois
Taux horaire :
36,60€ /heure

SEM Emeraude 2016 Spécial 15 ans

Tous les Emeraude, Saphir, Rubis et Diamant
seront en Corse mi-août 2016.

AKEO loue en exclusivité toute une semaine le célèbre voilier yacht "Le Ponant" pour réaliser le tour de la Corse au mois d'août !

Entre tradition nautique et haute technologie, Le Ponant est un majestueux trois-mâts de 88 mètres de long. Battant pavillon tricolore sous les ordres de 32 membres d'équipage, ce voilier allie le charme d'un voilier racé à l'intimité et au confort d'un yacht. Sa capacité limitée de 64 passagers confère à ses croisières une atmosphère intimiste et conviviale.

Une semaine de rêve en service 5 étoiles ! Des réunions de travail entre Emeraude avec vue sur le coucher de soleil en mer Méditerranée.

Le Ponant était fait pour nous accueillir : son restaurant se nomme "Diamant" et sa salle de conférence "le salon Emeraude".

Le groupe des Emeraude représente actuellement environ 40 personnes ! Le voilier pouvant accueillir 64 passagers, il est fort probable qu'exceptionnellement, à l'occasion des 15 ans d'AKEO, quelques autres Conseillers qui se feraient remarquer par leur performance soient invités à vivre ce séjour incroyable ! Le plus sûr pour y participer restant de terminer sa qualification Emeraude au plus tard le 30 juin 2016...



Nouveaux MANAGER EMERAUDE



Teddy CHARLIER et Kelly SARICA

Lignée LEMBERT



Interrogés sur leurs méthodes de travail, ils nous expliquent qu'ils se concentrent sur le système de formation mis en place par AKEO, notamment avec le guide de démarrage, une méthodologie simple et accessible à tous, doublée de bonnes idées à partager. Ils sont également très régulièrement en contact avec leurs Managers Joël et Myriam Lember, eux aussi, experts en création de réseaux, mais aussi avec l'ensemble de leur lignée. « Pour nous, la cohésion de groupe est un moteur important dans la réussite de ce type d'entreprise ».

Concernant leur toute nouvelle qualification, ils restent humbles : « devenir Emeraude ne change rien en soi dans notre façon de faire, nous restons avant tout des Conseillers, proches de nos propres Associés » confesse Kelly. « Par contre, quelle fierté ressentie au cours des séminaires lorsque nous devons intervenir... Cette reconnaissance, nous sommes pris en exemple, et la sensation est très agréable. Cela étant, la proximité avec les gens, avec nos équipes, reste primordiale ».

Kelly est chargée de mission pour un CIO. Teddy est professeur d'EPS. Ils ont deux enfants. Leur rencontre avec AKEO s'est faite grâce à un ancien élève de Teddy... C'est ainsi que leur histoire a débuté : tous les deux rêvaient depuis longtemps de se lancer à leur compte, mais c'est AKEO qui crée le déclic car ils mesurent rapidement tout le potentiel du concept qui leur est présenté. Ils se lancent dans ce nouveau concept d'entreprise alors même que Kelly est enceinte de leur second enfant. Les débuts de la grossesse sont difficiles mais Kelly arrive, malgré tout, à se concentrer sur son objectif : faire partie du Club AKEO. Une fois la première marche du succès atteinte, elle n'a de cesse de développer son activité. La seconde étape sera d'assister régulièrement aux formations pour apprendre et mieux comprendre ce métier. Au-delà de l'apprentissage, Teddy est ravi de voir sa femme s'ouvrir aux autres, avoir de plus en plus confiance en elle. Aujourd'hui, Kelly anime autant son réseau que sa clientèle !

De son côté, Teddy s'épanouit tout autant dans l'activité mais continue son premier métier. Tous deux se rejoignent sur la liberté de travail et la qualité de vie qu'ils ont su se construire au fil des mois avec AKEO. Kelly réserve d'ailleurs tous ses vendredis après-midi à son fils ; ce qui aurait été plus compliqué à mettre en œuvre dans le cadre d'un travail « traditionnel ». Ce qu'ils apprécient particulièrement ? Vivre vraiment autrement depuis la signature de leur contrat.

Après avoir posé les bases de leur réseau, aujourd'hui, c'est la partie Management qui a pris plus de place dans le développement de leur activité. Cet axe de développement leur a permis de beaucoup évoluer car manager une équipe est une vraie aventure humaine qui requiert des qualités que l'on n'a pas forcément au départ ! L'année dernière, Kelly et Teddy déclaraient qu'ils n'aspiraient qu'à une seule chose : progresser dans leur activité... Un an après, c'est chose faite puisqu'ils se qualifient Emeraude !

“*envisager
l'avenir sans
contrainte,*”

Leur vision pour le futur est bien sûr d'atteindre la qualification Diamant. Elle marquera très certainement un changement d'emploi du temps pour Teddy qui pourra alors travailler à plein temps dans son entreprise et vivre la vie dont ils ont toujours eu vraiment envie. « Plus rien ne nous paraît impossible ! Bien sûr, c'est du travail mais c'est surtout une nouvelle façon de travailler et puis, envisager l'avenir sans contrainte, que peut-on espérer de mieux ? » disent-ils d'une seule et même voix...

Jacky et Martine BOITUZAT

Lignée ALEXANDRE

Jacky et Martine sont deux jeunes sexagénaires. Ils ont trois enfants et cinq petits-enfants. Ils démarrent par l'intermédiaire de leur fils Réginald. Martine vient alors de perdre son emploi de secrétaire de direction et Jacky est ingénieur chez IBM. Leurs premiers objectifs sont clairs : pallier le salaire de Martine et quitter la France pour retourner vivre aux Etats-Unis. Survient alors le licenciement de Jacky à 53 ans. Jacky décide alors de ne pas rechercher de travail et de se consacrer à la construction de leur affaire.

Leur amitié avec André-Pierre et Laure agit alors comme un véritable booster dans l'évolution de leur activité. Toujours là pour eux, aussi bien pour les guider dans leur activité que pour les écouter dans leur vie personnelle, ils se révèlent être de véritables soutiens. C'est aussi à leurs côtés qu'ils avouent «avoir vécu les plus beaux moments de leur vie» : la croisière sur le Club Med 2 et le tour de l'Ouest Américain en 2014 avec leurs petits-enfants. «Ces voyages ont été des expériences humaines uniques et magiques» confessaient-ils.

Aujourd'hui, leur nouvelle qualification Manager Exécutif est le résultat de leur approche méthodique. Ils cherchent à développer la confiance auprès de leurs Conseillers en y investissant tout le temps nécessaire « ce n'est que de cette façon que nous pouvons construire des groupes actifs et solides ». La formation que dispense AKEO leur permet de s'épanouir et d'amener les personnes qui les entourent à progresser.

Jacky et Martine pensent à présent leur activité sur le long terme. Leur objectif est de laisser à leurs enfants un patrimoine financier tout en continuant eux-mêmes à profiter d'une véritable liberté financière, en voyageant comme ils le veulent : « Nous voulons continuer à silloner les routes de France et des Antilles pour donner la possibilité au plus grand nombre de profiter de



cette nouvelle manière de travailler et montrer qu'en s'investissant, on finit toujours par récolter ce que l'on sème... Nous avons atteint une harmonie et une sérénité de vie grâce à AKEO qui nous fait vivre au quotidien une aventure professionnelle et humaine hors du commun, vivre chaque jour avec le sentiment d'une vraie liberté professionnelle est un réel privilège ! ».

Sabrina et Rudolph MARIMOUTOU

Lignée ALEXANDRE



Rudolph a 40 ans et a une fille de 9 ans. Il est professeur des écoles et enseigne actuellement en CE2. Sabrina, après avoir été comptable, a pu quitter son emploi pour se consacrer à AKEO et à ses divers projets. C'est Sabrina qui a découvert le projet AKEO en premier en 2009 pour ensuite inviter Rudolph. Ils décideront par la suite de réunir leurs affaires et leurs vies. L'objectif pour Rudolph au départ, en décidant de se lancer, était purement financier, il

« La formation est une vraie puissance. C'est grâce à elle que tout a finalement décollé » dit Rudolph aujourd'hui avec le recul. Dans cette période un peu laborieuse, il décide de se former de manière intensive. Sa méthodologie est de suivre à 100% le guide de démarrage et de continuer à se former et à suivre les conseils de sa lignée. « Tout ça n'aurait pas été possible sans l'accompagnement d'André-Pierre » ajoute-t-il. Le secret est d'assurer une duplication 100%

fiable ; ce qui passe par un vrai travail sur la profondeur pour éviter des déviances et une mauvaise formation. Aujourd'hui, Sabrina s'occupe de leur clientèle, anime les modules et les formations produits. Rudolph a conservé quelques clients pour rester toujours connecté à la réalité du terrain mais il s'occupe surtout de la partie réseau. Rigoureux, Rudolph planifie trois présentations d'affaires par semaine : c'est son secret pour être qualifié dans le club Bâtisseurs régulièrement. Pas à pas, Rudolph et Sabrina planifient, qualifient et datent leurs objectifs. Prochain objectif : rejoindre le Collège des Emeraude. A plus long terme, ils souhaitent être indépendants financièrement afin que Rudolph arrête son travail de professeur des écoles. Quand on l'interroge sur la vision qu'il a de son activité, il répond « AKEO est un outil que j'utilise pour réaliser tous les rêves qui me tiennent à cœur. Et pour pouvoir bien l'utiliser, il faut progresser de manière quotidienne, sans avoir peur d'échouer. Le meilleur remède contre la peur de l'échec, c'est d'être dans l'action. Comme dans tout processus, l'erreur est nécessaire et constructive. Il ne faut jamais abandonner. C'est comme cela qu'on atteint le succès ».

Eric et Valérie BEAUVOIR

Lignée ALEXANDRE

Eric et Valérie sont ensemble depuis qu'ils ont 18 ans. Ils ont 3 enfants dont l'aîné est lui-même Conseiller. Eric est professeur d'EPS et Valérie professeur des écoles. Ils habitent La Réunion depuis 10 ans. Amis depuis plus de 20 ans avec André-Pierre et Laure, ces derniers leur proposent de se lancer avec eux lors du premier séminaire sur l'île en mai 2013. Leur rendez-vous de suivi aura lieu 2 mois plus tard à 11000 kms, chez André-Pierre et Laure, en Normandie. Ils démarreront à leur retour à La Réunion en août, très motivés à faire partie des pionniers du modèle sur l'île. Les débuts sont chaotiques : ils centralisent les livraisons pour leur groupe naissant et toutes les gammes ne sont pas encore disponibles, l'outil informatique n'est pas totalement au point, un cyclone en 2014 les isole du monde, des grèves d'essence bloquent les déplacements... Mais André-Pierre et Laure, Eric et Valérie travaillent ensemble d'arrache-pied pour que l'aventure se réalise malgré tout. Leur ténacité à toute épreuve fait que la situation évolue positivement. Eric et Valérie gagnent alors rapidement en compétences et cela pour le plus grand plaisir de leur réseau qui se sent épaulé,

suivi et écouté. En retour, leurs nouveaux Conseillers se jettent à fond dans l'action et dans la formation. Les résultats ne tardent pas à arriver ! Les difficultés des débuts ont finalement créé une dynamique d'équipe extraordinaire ! En janvier 2014, Eric découvre d'autres lignées : « j'ai été très positivement impacté par le Séminaire de Vichy. Les personnes étaient très intéressées par notre expérience à La Réunion, sur le fonctionnement de l'activité sur l'île, ils étaient très à l'écoute. Il y avait un plaisir commun à développer ce projet. L'ambiance était riche, conviviale et donnait vraiment envie de construire sérieusement ». Eric est allé à Vichy, c'est Valérie qui ira à la Convention seule, loin d'être démotivée par les 11h d'avion et le coût de plus de 1000€ du billet d'avion. Ils vivront ensuite l'Ouest Américain 2014 à cinq en famille et avec leur tout premier



couple d'associés Yann et Katty Ménager qui seront également leurs premiers associés à plus de 10 000VB ! Eric et Valérie travaillent maintenant activement à devenir Diamant et se voient par la suite se consacrer uniquement à leur réseau avec des perspectives de développement sur l'île de La Réunion, en métropole, et pourquoi pas en Europe... Bonne route à tous les deux !

Samuel et Christelle MICHELIN

Lignée MOUQUET



Samuel et Christelle sont mariés, ils ont 33 ans et sont les heureux parents de deux filles. Au départ, Samuel est commercial et Christelle comptable. En 2005, Samuel rencontre "par hasard" Christophe Mouquet, qui lui présente le concept AKEO, mais ils ne démarreront finalement qu'en janvier 2006 ! A l'époque, tous deux âgés de 24 ans, sans enfant et sans activité professionnelle, ils perçoivent l'opportunité de la présentation. Néanmoins, ils débutent sans réel

se succèdent ainsi, ils gardent le contact avec leur lignée tout en continuant à acheter les produits pour eux et leurs plus fidèles clients. En 2009, naît leur second enfant. Cette même année, un autre déclic se fait lors d'une formation de Christophe car Samuel réalise l'ampleur que l'activité a pris durant ces quelques années où ils sont restés un peu en dehors. Tous deux réalisent également le chemin parcouru depuis par Christophe et Nathalie Mouquet.

Autant de signes qui font que Samuel et Christelle décident de redémarrer à fond en septembre tout en continuant à mener de front la gestion de leurs deux entreprises. Leur expérience de l'entreprise 'traditionnelle' n'a fait que renforcer leur motivation à s'investir à nouveau dans l'activité AKEO. Chose dite, chose faite : ils se requalifient à nouveau 10000 VB en janvier 2010, pour la seconde fois en 5 mois ! Ils se fixent à présent des objectifs à la fois orientés business et vie personnelle : faire partie du Collège des Emeraude, se qualifier Diamant dans le futur mais aussi veiller à préserver leur confort de vie familiale ... et faire en sorte que leurs filles n'aient jamais besoin de nounou ! "Rien n'arrive par hasard, c'est du travail, mais il faut prendre beaucoup de plaisir pour réussir" déclarent-ils en chœur. Ils précisent : "pour atteindre nos propres objectifs, il faut avant tout s'engager dans la réussite de nos associés... C'est la clé !" Ils ne perçoivent pas la qualification Exécutif comme un objectif en soi mais plutôt comme une marche supplémentaire sur leur chemin de la réussite et de la sérénité à laquelle ils aspirent...

Jacques FABERT et Marie Claude EVRARD

Lignée LEMBERT



Marie-Claude et Jacques ont deux enfants : Jordan, 18 ans et Lisa, 13 ans. Jacques était responsable d'atelier dans la mécanique automobile. Marie-Claude est mère au foyer. Le 17 avril dernier, Jacques est licencié économiquement. Il s'est porté volontaire pour quitter l'entreprise, car, contrairement à ses collègues, il avait d'ores et déjà un projet de vie établi en parallèle : l'activité AKEO ! Depuis, il s'y consacre totalement et réalise pleinement aujourd'hui la liberté qu'elle lui procure. En 2011, c'est son ancien patron qui avait proposé à Jacques de participer à une soirée d'information à laquelle il n'a pas pu aller. Il est ensuite invité par Alain Lamperrière, «Alain nous a très bien invité et a su pleinement trouver les mots pour nous convaincre et nous mettre en confiance ! » Le plan est réalisé par Joël

Lembert. Ils démarrent dans la foulée mais pas pour les mêmes raisons : Jacques réalise tout de suite qu'il va pouvoir développer sa propre entreprise. De son côté, Marie-Claude voit le complément de revenus généré pour prendre soin de leurs enfants. A leurs débuts, ils ont cru pouvoir se débrouiller seuls et se développer avec leur propre façon de faire. Ils ont vite compris que la formation et une certaine méthodologie allaient leur être nécessaires pour obtenir de la croissance. L'apprentissage du travail collectif, tout nouveau pour eux, va être aussi une des clés de leur succès ! Marie-Claude s'est concentrée sur la partie administrative et la clientèle tandis que Jacques a développé la partie réseau entre formations et démarrages. Très vite, ils mettent en place une certaine polyvalence et sont aujourd'hui fiers d'être totalement interchangeables ! Ils partagent également systématiquement leur parcours avec leurs nouveaux Conseillers : ils expliquent clairement que « les débuts n'ont pas été simples, qu'il a fallu persévérer parce que les périodes de doute existent. Mais finalement, partager son expérience, surtout quand on a su dépasser les difficultés est très encourageant pour les nouveaux qui démarrent ». Leurs objectifs sont multiples : se qualifier Emeraude puis Diamant ; mais aussi aider les personnes de leur groupe à atteindre à leur tour la qualification Emeraude, et enfin déménager pour vivre leur vie familiale dans une maison plus spacieuse. Jacques et Marie-Claude concluent à l'unisson « l'activité AKEO nous a permis de mieux comprendre qui nous étions. Avant, on subissait notre vie, on la traversait ; alors qu'aujourd'hui, on la vit pleinement... parce que nous avons la possibilité de décider de ce que l'on veut faire et on a appris à penser possibilités. La notion de «vivre autrement» a aujourd'hui pris tout son sens pour nous ».

Daniel et Sonia ORJEBIN

Lignée COTUCHEAU - FIQUET

Daniel et Sonia sont mariés depuis 32 ans. Ils ont 3 enfants de 31, 25 et 18 ans. Ensemble, ils gèrent une agence commerciale de motoculture. En juillet 2013, le prêt bancaire pour financer l'achat de leur maison leur est refusé parce qu'ils traversent une période difficile dans leur activité professionnelle. C'est au cours du même mois, lors d'un dîner, qu'une amie leur parle d'AKEO et les met en relation avec Eric Thouant, qui ne tarde pas à les inviter à une réunion d'information animée par Damien et Sylvie Balland à Quimper. Daniel s'y rend seul et ne ressort pas convaincu par cette première présentation. Il a néanmoins été interpellé par l'enthousiasme de Damien et le fait que Sylvie, à 42 ans, ait pris sa retraite de l'éducation nationale pour se consacrer

exclusivement à AKEO. Il ne cesse d'y penser. Daniel est invité à nouveau par Eric à participer à un séminaire animé par Denis Stohr. Cette nouvelle rencontre crée le déclic : il prend alors conscience que l'activité AKEO va lui «changer la vie». Sonia reste un peu réfractaire même si dès le mois de septembre, ils entrent au Club AKEO -pour ne plus jamais se déqualifier depuis- et démarrent le même mois 3 nouveaux associés. Aujourd'hui, 2 de leurs enfants ont leur contrat de Conseiller. D'ailleurs, les 3/4 de leur équipe ont l'âge de leurs enfants. « C'est notre famille, une grande famille» disent-ils. Sonia a l'enthousiasme communicatif lorsqu'elle dit avoir grandi dans l'activité grâce à la formation et le fait que «transmettre, c'est apprendre en même temps ». Ils s'inscrivent pour « l'Ouest Américain "... Le rêve de Sonia ! Ils partent avec leur fille de 16 ans. Ce voyage séminaire finit de la convaincre totalement : « AKEO c'est l'affaire de ma vie, de notre vie» dit-elle. Ils ont assisté à toutes les formations disponibles depuis leur début et continuent à travailler régulièrement

Fabrice et Maria DELAGARDE

Lignée PUGNET

Maria et Fabrice sont mariés et parents de 3 enfants de 16, 12 et 2 ans. Fabrice est retraité de la Marine Nationale où il était officier marinier. Maria est auxiliaire de vie. Un jour, Maria confie à son médecin généraliste qu'elle n'apprécie pas trop son métier. Ce dernier lui parle d'AKEO et lui présente Alain Pugnet, qui leur présente le concept AKEO. Fabrice assiste seul à ce rendez-vous. Il n'en ressort pas totalement convaincu mais pense que cela pourrait être une belle opportunité pour Maria, en alternance avec le métier qu'elle exerce. Au démarrage, pourtant, c'est Fabrice qui s'investit le plus, ce qui va d'ailleurs créer un sujet de discorde entre eux car Maria ne voit dans cette nouvelle activité que de nouvelles absences, déjà nombreuses à cause de son premier métier. Maria évolue pourtant dans sa perception de l'activité et comprend bientôt tout le potentiel dont elle recèle. Elle s'y investit à son tour et devient convaincue que c'est l'alternative à son métier. De son côté, Fabrice évolue aussi en comprenant qu'il tient là une occasion pour débiter une seconde carrière, c'est son plan B... qui est en train de se transformer en plan A ! «Je construis mon avenir à partir du moment où j'arrive à construire l'avenir de quelqu'un d'autre. Je prends les gens comme ils sont et je les emmène là où ils veulent aller grâce à l'outil AKEO. C'est la réussite

de l'autre qui nous motive particulièrement». Au début, les rôles étaient clairement répartis entre Maria et Fabrice : elle s'occupait de la distribution et lui de la formation et du développement de leur réseau. Les mois passant, ils sont devenus « interchangeables » et Maria s'oriente de plus en plus dans l'accompagnement des Associés. « Je cherche à ce que mes Associés se construisent avant même de construire leur chiffre d'affaires, parce que le chiffre d'affaires sera forcément la conséquence directe du niveau de construction de la personne» dit-elle. Aujourd'hui, AKEO est l'aventure de leur vie, sans frein ni retenue : «Les qualifications à atteindre ne sont pour nous que la suite logique de nos actions sur le terrain. Nous voulons voir plus loin avec la transmission de notre activité à nos enfants »... Un projet qui leur tient particulièrement à cœur !



Jordan BARRE et Melissa HAUTEKEUR

Lignée SARRAZYN

Jordan et Melissa vivent maritalement. Melissa est commerçante ambulante sur les marchés. Jordan est éducateur sportif et complète ses revenus comme professeur de sport. Melissa et Jordan ont démarré leur activité en septembre 2013 grâce à la tante de Melissa, elle-même Conseillère AKEO. Ils se sont déplacés tous les deux pour assister à la présentation du concept, Melissa étant plus partante que Jordan pour y participer. Au lancement de leur activité, c'est donc naturellement Melissa qui a commencé par animer une clientèle tandis que Jordan assistait aux formations. Ce sont précisément les formations qui ont amené Jordan à trouver sa motivation dans l'activité. Au début, leurs objectifs

étaient de percevoir un complément de revenus... et de devenir les premiers Managers de la région de Boulogne-sur-Mer ! En janvier 2014, tout bascule lorsque Samuel et Dorothee Sarrazyn organisent une formation où il était nécessaire d'être qualifié au moins à 9%. Melissa et Jordan se battent pour y participer, y parviennent, et font, du coup, progresser leur groupe... La machine est en marche : durant l'AKEO Cup, ils triplent leur chiffre d'affaires et réalisent 10 000VB au mois d'août de la même année. Aujourd'hui, leur binôme est bien rodé : Melissa gère la clientèle et Jordan réalise les plans et les suivis. Ils n'en oublient pas pour autant la polyvalence et la complémentarité nécessaires à leur duo. Ils participent également tous les deux aux formations « essentielles pour que l'activité fonctionne, « tout comme les challenges ; un véritable moteur pour avancer ». Ils ajoutent « AKEO nous a énormément fait évoluer humainement ; que ce soit vis à vis des autres ou au sein même de notre couple, dans notre manière d'interagir ». Leur avenir, ils le voient... avec des enfants ! Mais aussi en vivant une vie professionnelle différente : tous deux souhaitent

pouvoir arrêter leur travail actuel pour se consacrer uniquement à AKEO, « parce que dans les boulots classiques, ce n'est pas le même état d'esprit. On a découvert avec AKEO une autre façon de travailler, le côté humain et la sincérité mais aussi le goût de l'effort : le fait d'être rémunéré à la hauteur du travail que l'on a réellement accompli est très motivant ! Cette nouvelle manière de travailler nous plaît vraiment ! ».



Nouveaux MANAGER



Anthony et Emilie TREHIN

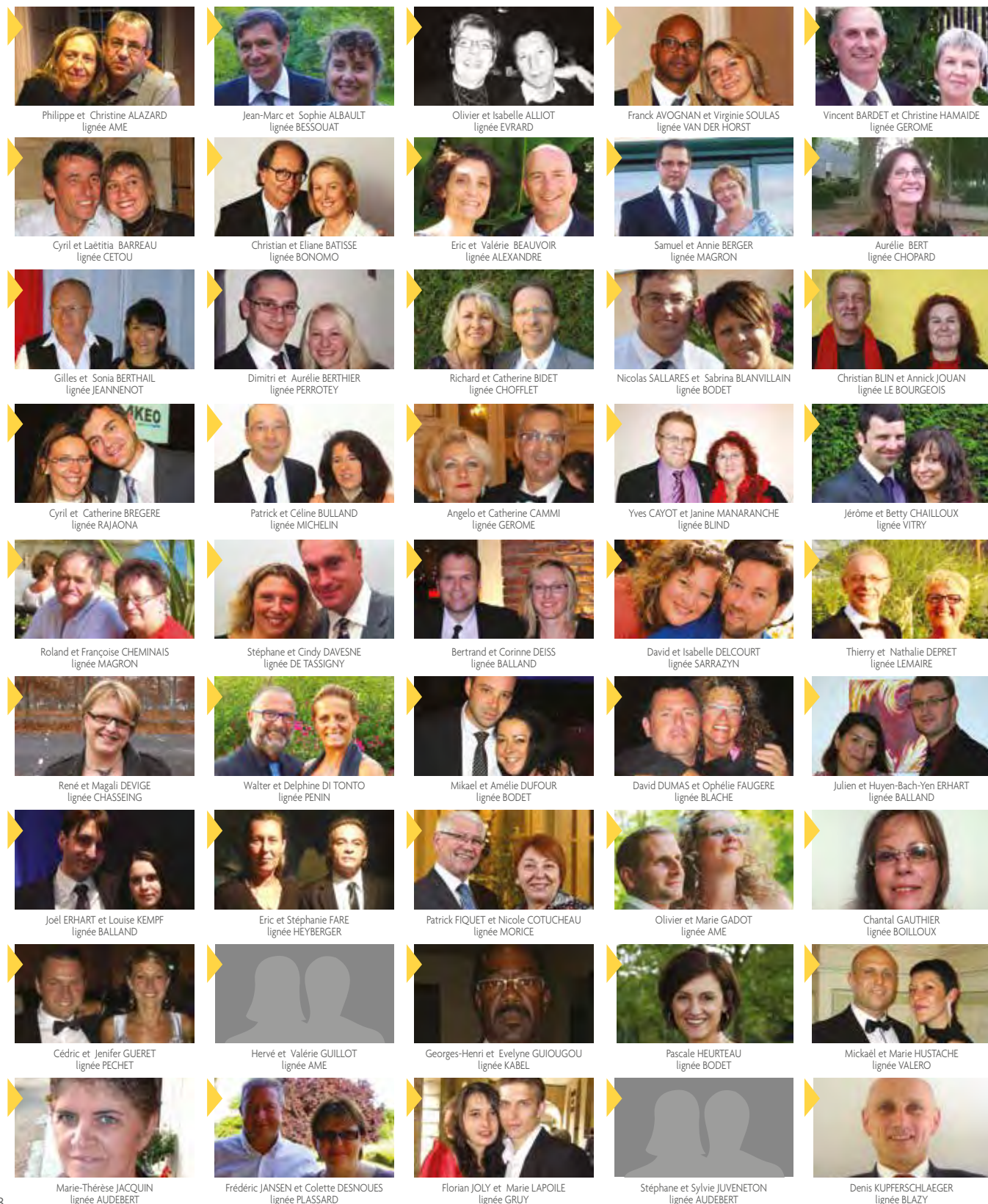
Lignée BLONDEAU

Anthony et Emilie ont respectivement 36 et 32 ans. Ils se sont rencontrés en pratiquant le handball. Ils sont mariés depuis 7 ans et ont 2 enfants de 5 et 2 ans 1/2. Ils habitent à Kervignac en Bretagne. Emilie travaille dans la gestion de patrimoine et suit des études de marketing en parallèle. Anthony, ancien boulanger, travaille à mi-temps dans le service à la personne. C'est une connaissance de travail d'Emilie qui parle d'abord à Anthony de l'activité, pensant qu'Emilie ne serait pas intéressée. Ils hésitent tous les deux encore 6 mois avant qu'Anthony n'accepte un rendez-vous... et ne se décide finalement qu'au bout de la seconde présentation. « C'est la première fois de ma vie que je prenais une décision importante» dit-il. Ils démarrent AKEO en mai 2012, à un moment de leur vie où ils en ont le plus besoin financièrement. C'est d'ailleurs le premier objectif qu'ils se fixent : s'en sortir et assurer une sécurité financière à leurs enfants. Plus encore, dans cette situation personnelle difficile à surmonter, ils avouent avoir également reçu tout le soutien nécessaire, de la part de leur lignée et notamment de Yannick et Christine Le Breton, pour rester positifs et ne jamais baisser les bras. Ils réalisent très vite que pour pouvoir réussir, ils devront impérativement suivre les formations et les conseils méthodologiques qu'on leur donne.

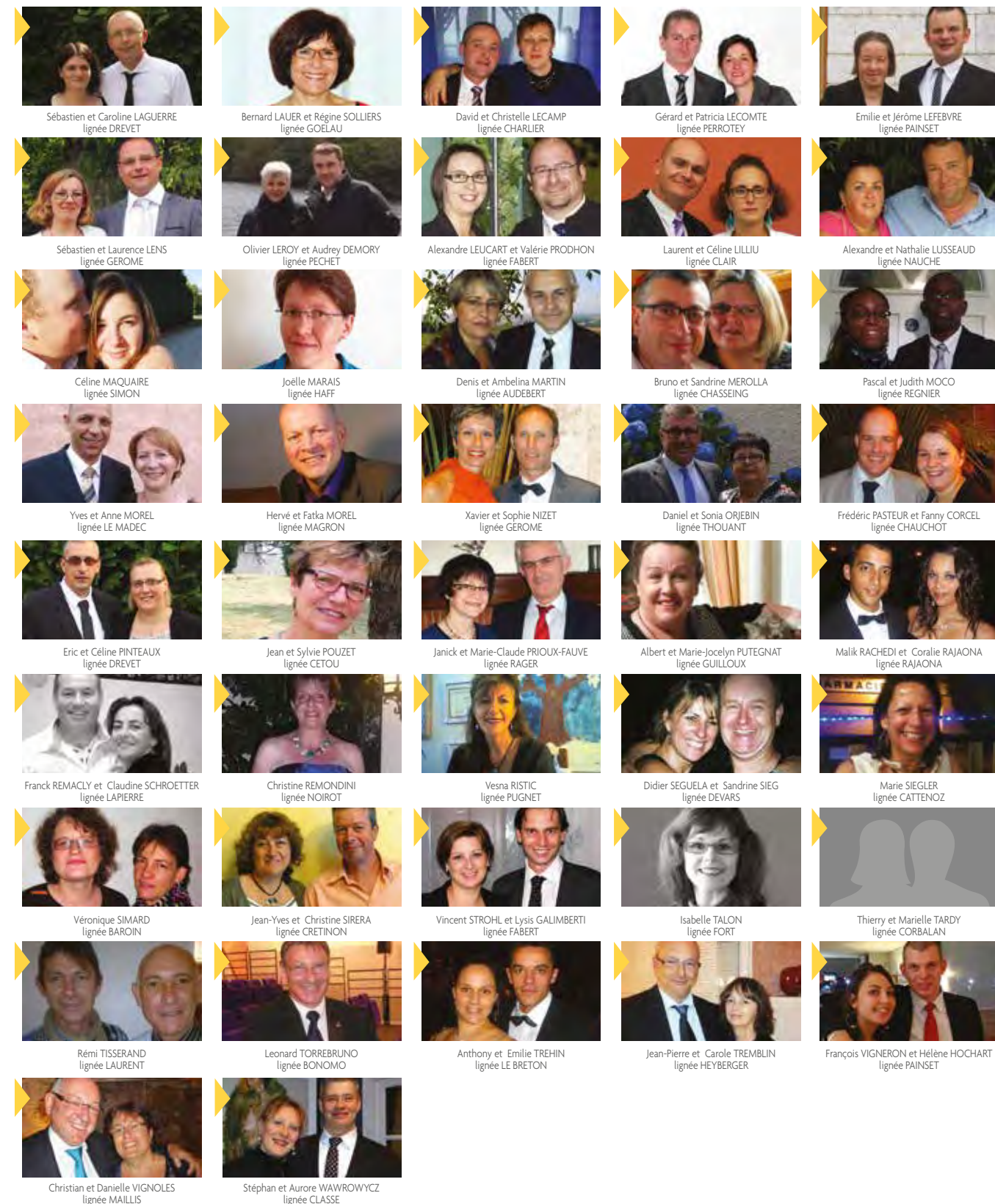
Avec AKEO, ils comprennent également que le suivi et l'accompagnement sont des éléments moteurs du développement de leur réseau. Loin de leurs soucis financiers des débuts, Anthony et Emilie se concentrent à présent totalement sur la qualité de vie qu'ils tirent de leur activité. Leurs prochains objectifs se dessinent déjà : atteindre la qualification Emeraude, partir aux Etats-Unis avec un maximum de personnes et viser une liberté financière réelle. « AKEO, c'est que du bonheur... Cette activité est une aventure qui nous fait grandir, changer et évoluer chaque jour un peu plus et cela nous rassure ».



Le Club AKEO



l'indicateur d'une clientèle fidélisée



Devenez Paparazzi AKEO



Après-midi tropicale entre amis à Center Parcs



Ambiance récréative entre 2 réunions de l'Université Emeraude



Après l'effort, le réconfort : santé les filles !



Petit-déjeuner d'exception en compagnie de P. Dailey



Raz-de-marée AKEO à Plouguerneau !



Photo de classe à Port-Mort

Le soleil brille en Bretagne pour les Challengers Isomarine



Dans les cottages : quand il y en a pour 10, il y en a pour 20 !



et Shootez
la vie
du réseau

CETTE
DOUBLE PAGE
"ZOOM AKEO
EN IMAGES"
EST LA VÔTRE !

Elle témoigne des temps forts que vous vivez à nos côtés, au sein du réseau et de votre lignée, des moments uniques chargés d'émotions ! Envoyez vos images par e-mail avec leur commentaire à zoomenimages@akeo.fr. Les meilleures seront sélectionnées pour le prochain Life & Business Magazine.



Depuis 4 ans AKEO s'est engagé auprès de l'association

L'ENFANT BLEU - ENFANCE MALTRAITEE

L'association a pour but d'aider les enfants en détresse mais aussi les adultes en situation de fragilité. Ecoute, accompagnement psychologique et juridique gratuit, informations et prévention dans les écoles, amélioration du système global de protection de l'enfance, engagements et opérations sur le terrain pour sensibiliser le grand public...

Autant de points qui font de ces personnes des équipes investies à 100%, actives et motivées, d'autant que les chiffres annoncés restent encore complètement effarants ! En effet, 45 % des Français suspectent au moins 1 cas de maltraitance dans leur entourage proche (voisins, famille, etc...) en France !!!

Aujourd'hui, c'est plus de 80 000€ qui ont déjà été récoltés grâce au soutien et la générosité de l'ensemble du réseau AKEO. Bien entendu, il ne s'agit pas de s'arrêter là et nous voulions partager avec vous ce que vos dons ont permis, en partie, l'actualité en cours ainsi que les différentes opérations menées avec succès.

Quelques chiffres...

25 ans d'engagement...

- Agréée par le **Ministère de la Jeunesse et des Sports** en sa qualité d'association nationale de jeunesse et d'éducation populaire,
- Agréée par la **Préfecture de Paris** en sa qualité d'oeuvre de bienfaisance,
- Membre du **COFRADE** (Conseil Français des Droits des Enfants),
- Membre du **GIPED** (Groupement d'Intérêt Public Enfance en Danger),
- Agréée par l'**académie de Paris**, en sa qualité d'association agréée à apporter son concours au service public,
- Agréée par l'**académie de Créteil**, en qualité d'association éducative complémentaire de l'enseignement public.

L'association est active dans toute la France et présente dans 6 villes :

Paris - Maubeuge - Lyon
Toulouse - Saint Dié - Grenoble

Les chiffres 2014

- **20 bénévoles et professionnels** (2 psychologues, 1 juriste, 10 écoutants, 10 assistants de prévention),
- **870 séances** de thérapie,
- **400 rendez-vous** juridiques,
- **1 100 élèves** rencontrés dans le cadre de prévention dans les établissements scolaires,
- **8 constitutions** partie civile.

Chaque jour 2 enfants décèdent victimes de maltraitements

14% des Français déclarent avoir été victimes de maltraitements (physiques, sexuelles, psychologiques et négligences) au cours de leur enfance.
(Source : sondage Harris/L'Enfant bleu 2014)

45% des Français suspectent au moins un cas de maltraitements dans leur environnement immédiat (famille, voisins, collègues, amis proches).
(Source : sondage Harris/L'Enfant bleu 2014)

86,8% des maltraitements sont intrafamiliaux (Source : ONED 2006)



l'enfant bleu
enfance maltraitée

LEUR AVENIR EST LE NÔTRE



Eric Cannaméla
Président de l'association L'Enfant Bleu

Bonjour à tous,

Toute l'équipe de l'association L'Enfant Bleu se joint à moi pour vous remercier chaleureusement de votre formidable mobilisation en faveur de l'enfance. Nous sommes très touchés du soutien toujours renouvelé que vous nous apportez dans notre combat contre la maltraitance des enfants.

Nous tenons également à remercier tout particulièrement Laure et André-Pierre Alexandre pour leur motivation, leur générosité et leur soutien indéfectible depuis plus de 3 ans.

C'est grâce à de précieux partenaires tels qu'AKEO que nous pouvons poursuivre efficacement notre action auprès des enfants et des adultes victimes dans l'enfance, et ainsi leur offrir un accompagnement psychologique et juridique entièrement gratuit. Parfait exemple : votre générosité lors de la dernière convention à Troyes qui va nous permettre de financer plus de 350 séances de thérapie et d'aide juridique.

Une fois encore nous vous remercions !

Éric Cannaméla,
Président de l'association L'Enfant Bleu

LE COMBAT CONTINUE !

Pour la 4^{ème} année consécutive, AKEO soutient la lutte menée par l'association L'Enfant Bleu - Enfance maltraitée.

Voilà un an déjà que Monette Cannaméla, Présidente de l'association, nous a quittés. Son fils Eric reprend le flambeau pour apporter un avenir meilleur à des milliers d'enfants. Comme lui, continuons à nous mobiliser pour cette cause si importante. La période des fêtes de fin d'année approche et avec elle les idées cadeaux ! Pourquoi ne pas faire doublement plaisir à vos proches en leur offrant cet adorable porte-clés ourson ou ces magnets à l'effigie de l'association.

Comme tous les ans, l'ensemble des coûts de fabrication et les frais de logistique sont pris en charge par AKEO. La totalité de la somme est reversée à l'association (Hors TVA).



HU0009 : Porte-clés
Ourson Bleu - 49 mm - 10€



HU0011 : Magnets Enfants
80 x 53 mm - Vendus par 3 - 10€



L'Enfant bleu - Enfance maltraitée
397 Ter, rue de Vaugirard - 75015 PARIS
Tél. : 01 56 56 62 62 - Fax : 01 56 56 62 63
Site internet : www.enfantbleu.org
Email : enfantbleu@enfantbleu.org

Un Noël de rêve à Paris

par Boris et Antoinette Gélénine

1 Paris Ville Lumière

Les vitrines du Bon Marché

A Noël, le sentiment de plénitude est accentué par les innombrables décorations déployées dans la ville. Cet hiver encore, impossible de passer à Paris sans emmener petits (et grands) s'émerveiller devant les incontournables vitrines du Bon Marché ! Ces devantures entraînent bonheur et rêverie depuis 150 ans grâce à leurs installations aussi raffinées que poétiques. Ces vitrines se démarquent par leur aspect design et traditionnel, alliant animation vidéo et jeux de lumières. Une ambiance chaleureuse et cosy à partager en famille de mi-novembre à début janvier. 24 rue de Sèvres, 75007 Paris.

“ Les Ombres ” : une vue inoubliable

Après une grande balade dans les rues illuminées, une pause bien méritée au restaurant du Musée du quai Branly « Les Ombres » enchantera toute la famille et les amoureux. Le lieu offre un cadre superbe sous une baie vitrée contemporaine laissant le regard se poser sur une Tour Eiffel dorée une fois la nuit tombée. 27, quai Branly, 75007 Paris.



2 Paris Mode

Les sapins de Noël des créateurs enflamment l'avenue Montaigne

Chaque année depuis 18 ans, les plus grands stylistes créent des sapins de Noël féériques exposés pendant une semaine aux yeux de tous, avenue Montaigne, avant d'être vendus aux enchères au profit d'une association contre le cancer, la Fondation Avec. Christian Dior, Jean Paul Gaultier, Chantal Thomass font partie des illustres créateurs participant à cet événement. Avenue Montaigne, 75008 Paris. Exposition, dernière semaine de novembre.

3 Paris Insolite

Les Coulisses du Grand Rex : « Les Etoiles du Rex »

Visitez les coulisses du plus grand cinéma d'Europe dont l'édifice Art Déco est classé aux monuments historiques. Un plongeon dans l'univers du 7^{ème} art où vous découvrirez l'envers du décor avec l'ascenseur panoramique, l'espace bruitages, la cabine de projection reconstituée... 1, boulevard Poissonnière, 75002 Paris.

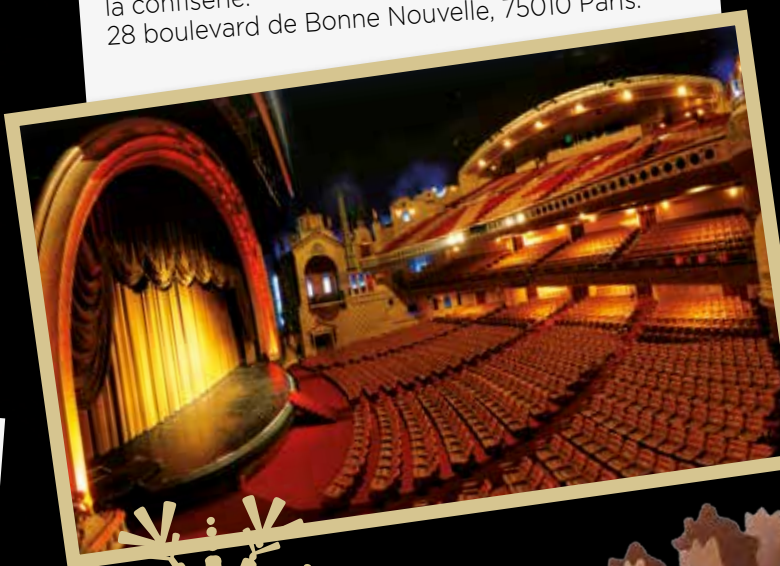
Et presque juste en face, ne ratez pas le Musée gourmand du chocolat avec ses nouvelles sculptures chocolatées monumentales de l'Arc de Triomphe, du « Quetzalcoatl » le Dieu du serpent... signées Jean-Luc Decluzeau et surtout la première encyclopédie mondiale géante du chocolat et de la confiserie. 28 boulevard de Bonne Nouvelle, 75010 Paris.



4 Paris Gastronomie

Angelina

Ce salon de thé belle époque est célèbre pour son chocolat à l'ancienne « L'Africain ». On vient non seulement pour la qualité de la boisson, si riche et épaisse qu'une cuillère y tient pratiquement debout, mais aussi pour le rituel qui l'entoure : le bol de chantilly, le verre d'eau pour rafraîchir le palais, le petit financier. Ajoutez à cela une pâtisserie d'exception, le Mont-Blanc qui laissera au visiteur un souvenir impérissable. 226 rue de Rivoli, 75001 Paris.



Les Bûches

Tous les ans les plus grands pâtissiers rivalisent d'originalité et de savoir-faire pour réaliser les meilleures bûches de Noël ! Pierre Hermé, Romain Lelièvre, Christophe Michalak ou encore Lenôtre sont des valeurs sûres pour ravir les palais pendant les fêtes. Pierre Hermé, 72 rue Bonaparte 75006 Paris - Dalloyau, 101 rue du Faubourg Saint Honoré, 75008 Paris.





Belle pour les fêtes!

Chaque détail compte pour un look de fêtes réussi ! Découvrez nos conseils mode & beauté qui feront la différence, pour être belle jusqu'au bout des ongles !

Carine Perri

LES DETAILS mode

Des jambes effet « Whaou » !

Et si pour une fois, les paillettes ne se portaient pas que dans le make-up ? Sublimez vos jambes grâce à la touche lumière d'un collant irisé. Effet glamour assuré !

Notre sélection : [1] Collant Magic par Jardin Secret. T. 1/2 ou 3/4 - 21€.



Des bretelles astucieuses

Pour une tenue chic en toute circonstance, on opte pour des bretelles de soutien-gorge transparentes ou bijoux ! Il en existe désormais des originales et ultra féminines, totalement invisibles ou fantaisie. Quel que soit votre choix, ces bretelles sublimeront vos épaules !

Notre sélection : [2] Bretelles bijoux par Jardin Secret. Taille unique, réglables - 19€ - Bretelles transparentes ou fantaisie étoilées par Jardin Secret. T. 10 mm ou 14 mm. Lot de 3 paires assorties - 6€.



Des accessoires pour briller

Pochettes pailletées, bijoux scintillants... les accessoires aussi se mettent sur leur 31 ! Cette touche finale est primordiale, elle peut rehausser une tenue, même la plus simple, en deux temps trois mouvements !

Notre sélection : [3] Manchette Dentelle par AKEO Bijoux - Large bracelet souple et articulé en fine dentelle de strass ajourée. Diamètre 6,5 cm. Largeur 3,5 cm. Métal argenté - 79,90€. [4] Pendants d'oreilles Brillant par AKEO Bijoux - Boucles d'oreilles tiges. 3 lignes de strass souples en zircons blancs. Longueur 4 cm. Métal argenté - 15€. [5] Pochette Justelle noire pailletée. Dim. 20 x 10 x 0,5 cm - 19,90€.

LES DETAILS beauté

Des mains soignées

Vous avez écaillé votre vernis ? Egalisez la partie abîmée avec un coton-tige imbibé de dissolvant, puis remettez du vernis juste à cet endroit et laissez sécher. Rajoutez ensuite une couche fine sur l'ongle entier pour bien unifier. Une fois que vous êtes habillée et prête de la tête aux pieds, massez vos mains avec une crème nourrissante et adoptez le truc des maquilleurs photo : passez dessus un voile de poudre à peine irisée avec un gros pinceau. Elles resteront douces et jolies toute la soirée !

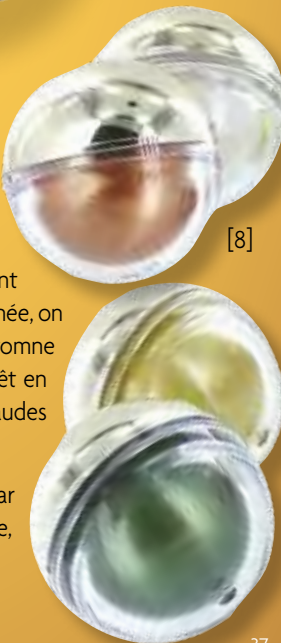
Notre sélection : [6] Vernis à ongles Élégance Extrême Eclipse - Coloris : chocolat fondant, bleu électrique, violet crépuscule. 12 ml - 9,90€. [7] Poudre compacte Céleste Eclipse - 12 g - 22,10€.



Des yeux boules à facettes

Pour briller en soirée, le maquillage est aussi important que la tenue ! En voile léger ou en halo appuyé, cette année, on puise son inspiration dans la couleur des feuilles d'automne pour un smoky-eyes colorés : du vert clair au vert forêt en passant par le bronze : on craque sur les couleurs chaudes qui égayeront notre visage !

Notre sélection : [8] Fard à paupières Ombres de star Eclipse - Coloris irisés : Vert fantastique, blanc céleste, été indien, vert lucide - 17,90€.





Beauté Orientale

Offrez à votre corps toute la nutrition et la douceur dont il a besoin grâce à l'argan ! En quelques étapes, retrouvez une peau douce et des cheveux soyeux. Détendez-vous et laissez-vous guider à la découverte des vertus ancestrales de cet ingrédient 100% naturel.



Carine Perri

Qu'est ce que l'huile d'argan ?

Principalement originaire du Maroc, l'huile d'argan est produite à partir des fruits de l'arganier. Ce dernier donne un fruit, une sorte de grosse amande, que l'on sèche au soleil. Ensuite, on extrait du fruit un noyau contenant des graines : l'amandon. Elles sont non torréfiées et vont donner une pâte qui sera transformée en huile. Il faut beaucoup de fruits pour produire de l'huile d'argan : 100 kilos de fruits frais pour seulement 1 litre d'huile. C'est pourquoi elle est considérée comme précieuse.

Pourquoi on l'aime ? Riche en acides gras essentiels, en vitamine E et en insaponifiables, l'huile d'argan possède de nombreux bienfaits : nourrissant, restructurant et régénérant.

ansimara



1 On établit l'ambiance

Pour un moment de détente parfait, l'ambiance doit être propice à la relaxation ! Lumières douces et tamisées sont de rigueur, tout comme une musique lounge aux sonorités zen. Pour parfaire le tout, cette bougie vous transportera dans l'univers des Mille et Une Nuits grâce à ses senteurs orientales.

Notre sélection : Bougie parfumée Ansimara - 200ml - 29,90€.



2 On nettoie tout en douceur

Une ou deux fois par semaine, appliquer le gommage sur une peau humide et masser délicatement par gestes circulaires.

On file ensuite sous la douche ou dans un bon bain chaud, armé de son huile de douche à l'argan ! Grâce aux propriétés hydratantes de cette huile millénaire, on retrouve une peau douce et nourrie à la sortie de la douche.

Notre sélection : Huile de douche à l'huile d'argan Ansimara - 200ml - 10,90€ - Gommage à l'huile d'argan Ansimara - 200ml - 19,90€.



3 On prend soin de ses cheveux

Nos cheveux sont mis à rude épreuve, il faut en prendre soin. En masque ou en applications plus légères, l'huile d'argan fait des miracles sur les cheveux abîmés ! En effet, elle lutte contre sécheresse et cassure.

Pour les cheveux les plus secs, faire un masque tous les 15 jours est recommandé. On applique généreusement sur les longueurs l'huile d'argan et plus légèrement au niveau du cuir chevelu. Au bout d'une heure, on utilise son shampoing doux habituel pour retirer l'huile.

Pour celles qui ont la chance d'avoir une chevelure en bonne santé, une simple utilisation de cette huile miraculeuse comme une huile de coiffure sur les pointes suffit à garder des cheveux soyeux.

Notre sélection : Huile sèche à l'huile d'argan Ansimara - 100ml - 25€.

4 On hydrate sa peau en profondeur

Véritables concentrés de soins, les huiles sèches hydratent la peau et nourrissent les cheveux en un clin d'œil, sans laisser d'effet gras. Avec l'huile sèche, on a donc tous les avantages de l'huile, sans les inconvénients ! L'huile sèche peut donc être appliquée sur le corps, mais aussi sur le visage et les cheveux. Pour un effet hydratant ++, on utilisera la version baume. Une fois par jour, en sortant de la douche, prélevez-en une noisette, la réchauffer dans le creux de la main, puis massez les zones sèches ou fragilisées.

Notre sélection : Huile sèche à l'huile d'argan Ansimara - 100ml - 25€ - Baume riche à l'huile d'argan Ansimara - 200ml - 19,90€.



Offrir un cadeau AKEO pour...

Bijoux, déco, accessoires, lingerie, parfums... Les possibilités de faire plaisir grâce aux exclusivités AKEO sont nombreuses ! Découvrez notre sélection de cadeaux raffinés pour un Noël placé sous le signe du plaisir.

Carine Perri

... APPORTER une touche d'optimisme

BRACELET MESSAGE par AKEO Bijoux

Jonc ouvert ciselé ajustable, avec message gravé : Yesterday is history – Today is a gift – Tomorrow is mystery (Hier est l'histoire-Aujourd'hui est un cadeau-Demain est l'inconnu). Métal or rose ou argenté – 34€.



... DÉCLARER sa flamme

COLLIER CŒUR par AKEO Bijoux

Motif fantaisie petit cœur serti ultra plat monté sur maille forçat, avec zircons blancs. Diam. 0,8 cm. Long. 41,5 cm. Argent 925 – 49,90€.

... RAVIVER le désir

MADemoiselle par Jardin Secret

Esprit Art Déco pour cette ligne brodée au motif feuille de palme relevée de délicats plumetis. Des finitions élégantes qui séduiront toutes celles qui sont à la recherche d'une lingerie très féminine ! Soutien-gorge coques – 53€ - String – 27€.



... RENOUVELER son nouveau it bag

GLITTER BAG

De forme sac cabas, en cuir d'imitation coloris rouge noir, et finitions effet métallisé brillant contrasté. Porter épaule ou main. Dim. 46 x 28 x 15 cm. Signé Camomilla – 99€.

GLITTER POCHETTE

Double pochettes en cuir d'imitation, coloris rouge noir, avec bandoulière amovible métallisée. Dim. 15 x 21 x 3 cm. Signé Camomilla – 59€.



... RAVIR les aficionados de déco

COFFRET ATMOSPHÈRE NOIR par LA BEL' LANDE DÉCO

{ Offert }

pour toute commande supérieure à 50€ sur l'ensemble de la gamme Atmosphère : vaporisateur d'ambiance Mon Beau Sapin, bouquet parfumé Christmas Tea, bougies Cherry Cherry ou Hot Chocolate...

... LUI PROUVER qu'il/elle est unique

EAUX DE PARFUM DIFFÉRENCE

Une exploration olfactive rare, inspiratrice d'émotions nouvelles. N°01 aux notes de cœur féminines : muguet, rose, notes marines, jasmin. N°08 aux notes de cœur masculines : noix de muscade, cardamome, verveine, gingembre, encens. 100 ml – 39,90€.





Entre les 2, mon coeur balance...

Le rouge est sûrement la couleur la plus fascinante et ambiguë qui soit. Elle joue sur les paradoxes, anime des sentiments passionnels en complète contradiction : amour / colère, sensualité / sexualité, courage / danger, ardeur / interdiction...

Le gris est devenu au fil du temps un symbole de sobriété. Avec les nouvelles technologies, le gris est même devenu une couleur représentant le modernisme. Cette teinte a le mérite d'être douce, plutôt apaisante et calme.

Carine Perri

HOT CHOCOLATE & CHERRY CHERRY par La Bel'Landé déco

Bougies à la cire 100% végétale, 100% française et fabrication artisanale. Contenance 60 ml soit 10 heures de combustion – 15,50€.



ALTHEA par Jardin Secret

Invisible grâce à sa microfibre fluide et effet seconde peau, cette ligne répond à vos envies de confort et de douceur absolue !
Caraco – 47€ - Shorty – 26€.



SET BEAUTY par AKEO

Assorti de 3 trousses de beauté en nylon imprimé aux motifs petits pois et rayures. Intérieur doublé. Fermeture zippée. GM rayé : 14 x 23 x 9 cm. - MM pois : 11 x 19 x 1,5 cm. - PM rayé : 8 x 15 x 1,5 cm – 34,90€.



COLLIER/BRACELET CLOUS ET STRASS ANTHRACITE, par AKEO Bijoux

A porter au gré de vos envies : en bracelet multi-rangs ou en collier. Réglable. Longueur 40 cm. Cuir d'imitation – 19,90€.



GRENADINES par Colorade

Gel douche corps & cheveux hypoallergénique, sans savon et sans paraben, senteur grenade. Flacon 250 ml – 7,50€.

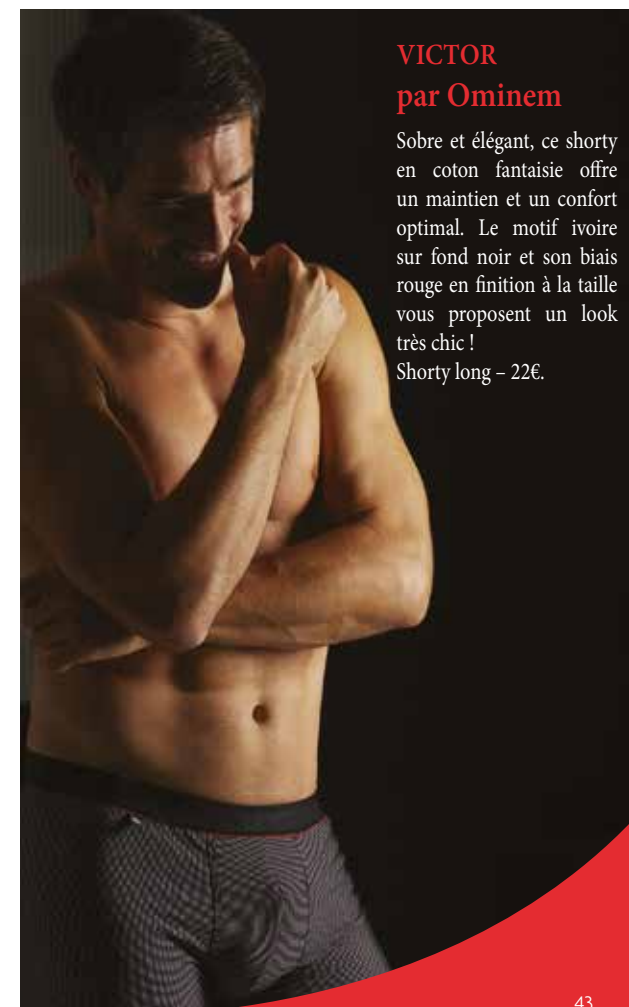
ENSEMBLE OLD SCHOOL par AKEO

Shopper - Sac cabas en feutre résistant gris anthracite coupé à vif avec fermeture coulissante. Doublé sur le haut en imprimé écossais. Dim. 33,5 x 40 x 15 cm - 59€ - Pochettes - A porter en bandoulière, à la main ou coordonnées au sac cabas. Feutre résistant et chaînette en métal gun amovible. Intérieur doublé en imprimé écossais. Fermeture zippée. Dim. 15 x 21 x 1 cm - 36€ - Trousse - En feutre résistant imprimé écossais avec fermeture zippée. Intérieur doublé en feutre anthracite. Dim : 10 x 20 x 1 cm – 19€.



VICTOR par Ominem

Sobre et élégant, ce shorty en coton fantaisie offre un maintien et un confort optimal. Le motif ivoire sur fond noir et son biais rouge en finition à la taille vous proposent un look très chic !
Shorty long – 22€.





Fêtez ! Vous perdrez après !

Noël, puis quelques jours plus tard, la Saint Sylvestre... Le mois de décembre n'est décidément pas l'allié de notre silhouette ! Mais grâce à quelques astuces, votre jean préféré vous pardonnera votre penchant gourmand. Alors profitez des fêtes de fin d'année en famille autour des plats traditionnels sans vous torturer !

Après cette semaine de réjouissances, on se fait violence et on reprend le contrôle de notre régime alimentaire ! Voici quelques réflexes à adopter pour commencer l'année en toute sérénité.

Réflexe n°1

Un environnement sain

On s'entoure de tout ce qui nous veut du bien. Tous les restes de foie gras, blinis ou bûche au chocolat doivent disparaître de notre frigo. Ensuite, on achète des fruits et légumes pour faire le plein de fibres et de vitamines. Petit conseil, l'artichaut est riche en fibres et amusant à manger, alors laissez-vous tenter par un artichaut vinaigrette !

Réflexe n°2

Des recettes minceur

On se munit de substituts de repas qui vont nous aider à retrouver une bonne hygiène de vie et surtout à ne pas sentir de frustration. Cette alimentation intelligente permet aussi de détoxifier et de lutter contre l'acidité de l'organisme. Voici deux idées de recettes, salée et sucrée, à base de substitut de repas pour un apport nutritionnel parfait.



Un plat Velouté Curry de Légumes

Recette

Verser 250 ml d'eau chaude (non bouillante) dans un bol (ne pas utiliser de shaker). Ajouter progressivement en pluie 4 mesures bombées de substitut Velouté Curry de Légumes. Mélanger quelques instants à l'aide d'une fourchette et déguster lentement.

Un dessert Mousse Praliné Noisettes

Recette

Mélanger 150 ml d'eau avec 5 doses rases du substitut de repas Entremets saveur Praliné Noisettes. Incorporer à la préparation un blanc d'oeuf battu en neige. Laisser reposer au réfrigérateur pendant deux heures. C'est prêt !



Notre sélection :

Substituts de repas Alimentation Intelligente Velouté Curry de Légumes ou Entremets Saveur Praliné/Noisettes - Boîte de 8 à 13 repas - 37,50€.

Réflexe n°3

Oui à un grignotage raisonné

Le grignotage a une mauvaise réputation tenace, on le juge souvent responsable du surpoids et autres carences alimentaires. Or, les prises d'encas sont souvent une nécessité pour les gens actifs. Il nous arrive parfois de sauter le petit-déjeuner par manque de temps ou à cause du stress. Ne paniquons pas et penchons-nous sur des formes de grignotage saines. On laisse de côté la pâte à tartiner trop grasse et on se tourne vers des petits biscuits ou crackers pauvres en calories qui apportent plaisir et satiété.

Notre sélection : Biscuits Minceur gourmands Alimentation Intelligente - 14,90€ la boîte de 7 biscuits - Crackers aux fines herbes Alimentation Intelligente - 9,90€ la boîte de 12 crackers.



Réflexe n°4

La détox

Après les excès des fêtes de fin d'année, nous avons infligé à notre corps la prise d'un bon nombre d'ingrédients et de liquides néfastes. Le but d'une détox est donc de détoxifier notre organisme et de l'aider à se reconstituer. En se débarrassant des toxines, le corps retrouve santé et équilibre. Une bonne détox nous aidera aussi à installer une perte de poids plus durable.

Notre sélection : Infusion Bio Transit par Form'Vital - Etui de 20 sachets fraîcheur - 9,90€ - Détox'in Bio par Form'Vital - Boîte de 20 ampoules de 10ml - 17,90€.



Réflexe n°5

Le drainage

Pendant deux semaines après ces petits faux pas, le drainage est notre allié ! Les formules drainantes sont disponibles sous plusieurs formats : flacons, ampoules à boire ou encore gélules. Les plantes telles que la queue de cerise ou la reine des prés sont des drainants naturels qui vous aideront à lutter contre la rétention d'eau. Associé à du thé vert et du carvi, la boisson drainante redessine la silhouette en brûlant les graisses et réduit les sensations de gonflement.

Notre sélection : Scultine Triple Action par Form'Vital - Flacon de 500ml avec bouchon doseur - 22€.



Réflexe n°6

Pour des résultats durables

Pour un coup de pouce sculptant, on peut opter pour d'autres produits, à usage externe cette fois. Les crèmes apportent fermeté à la peau et sont une bonne habitude à prendre au quotidien, même en dehors des périodes de fêtes. Un usage jour après jour, couplé à une hygiène de vie saine, permet d'optimiser les résultats pour une silhouette raffermie. Bien entendu, la pratique régulière d'un sport maximise encore un peu plus l'effet escompté !

Notre sélection : Crème Fermeté Corps Isomarine - Tube 150ml - 32€ - Scultine Gel Minceur et Fermeté par Form'Vital - 200ml - 28,90€.



LIVRE

Ralentir pour réussir
de David Bernard

Ou l'art d'avancer plus vite,
plus loin, plus facilement.
Ce livre nous rappelle
comment accéder à nos
forces intérieures pour
transcender la peur et
prendre des décisions
grâce à notre plus
précieux organe... notre
cœur !



Sélection AKEO

Réf. AF3049 – Tarif : 18 €.

La Vente Directe
par Réseau
de Philippe Dailey

L'occasion pour chacun de
parfaire ses connaissances
sur le métier et de
renforcer ses convictions.
Un ouvrage de référence
de la profession !



Sélection AKEO

Réf. AF3052 – Tarif : 29 €.

Oui, rien n'arrive
par hasard...
de Thierry Schneider

Voici un livre écrit avec
l'intelligence du cœur
et une vraie sensibilité
humaine... pour nous
réconcilier avec notre
puissance créatrice,
devenir notre meilleur
ami et vivre notre vie, non
celle de notre voisin...



Sélection AKEO

Réf. AF3050 – Tarif : 16 €.

CINE

Belle et Sébastien : l'aventure continue...

Adapté de l'oeuvre de Cécile Aubry, ce film d'aventure français se déroule en septembre 1945. Sébastien a grandi depuis le premier volet du film, il fête la fin de la guerre avec Belle, son chien, et César. Ils attendent avec impatience le retour d'Angelina mais cette dernière a disparu au coeur de la forêt transalpine. Un récit qui retrace l'amitié d'un chien et d'un petit garçon au rythme des nouveaux dangers et épreuves qu'ils ont à affronter.



> En salle le 9 décembre 2015

EXPO

Picasso Mania

L'exposition revient sur la confrontation féconde que les artistes contemporains ont menée, depuis les années 1960, sur les oeuvres de Picasso. Elle retrace chronologiquement les différentes phases stylistiques qu'ont connus de grands chefs-d'oeuvre tel que Les Demoiselles d'Avignon ou encore Guernica.



> Au Grand Palais du 7 octobre 2015 au 29 février 2016

Osiris : Mystères engloutis d'Egypte

Exposition évènement de la rentrée, « Osiris, mystères engloutis d'Égypte » dévoilera 250 objets retrouvés lors de fouilles sous-marines, dont les découvertes récentes de ces 7 dernières années menées par Franck Goddio.



> Institut du Monde Arabe du 8 août 2015 au 31 janvier 2016

SPECTACLE

INNOCENCE + EXPERIENCE TOUR 2015

U2 est de retour ! Cette tournée mondiale fait suite à la sortie du 13^{ème} album du mythique groupe irlandais : Song of Innocence, lancé lors de la keynote d'Apple en septembre 2014 et proposé gratuitement au public d'une façon inédite dans l'histoire de la musique. Véritable retour aux sources, cet opus de la formation rock explore les débuts du groupe, ses influences et ses souvenirs de jeunesse, entre rock et musique électronique.



> A Bercy le 10, 11, 14 et 15 novembre 2015

CONCERT

CATS au théâtre Mogador

Après une tournée dans plus de 300 villes et une dizaine de récompenses, le succès planétaire Cats s'invite à Paris. Le spectacle est inspiré des fameux poèmes autour des chats de T.S Eliot et mis en musique par le talentueux Andrew Lloyd Webber. Il est notamment reconnu pour la beauté des costumes, des maquillages, des décors et la grâce des chorégraphies.



> Au théâtre Mogador du 20 septembre 2015 au 5 juillet 2016



ominem





Soyez des NÔTRES !

 
AKEO
VIVRE AUTREMENT
OUESTAMERICAIN 2017